



Resultados **1T16**

As informações gerais e resumidas relacionadas às atividades desempenhadas pela Anima Educação até a presente data não constituem de forma alguma qualquer convite, oferta ou solicitação de compra de ações. Esta apresentação poderá conter declarações que expressam a mera expectativa dos administradores da Companhia, bem como a previsão de eventos futuros e incertos. Tais expectativas e/ou previsões envolvem riscos e incertezas e não devem servir como base para a tomada de decisão quanto à aquisição de ações da Companhia.

## **Cenário externo desafiador com grande impacto em nosso processo de captação**

- ✓ Desaceleração econômica - desemprego x índices de confiança x inflação
- ✓ Vestibular 2016-1 → 20,3 mil alunos, ou 28,6% de queda versus 2015-1

## **Conjunto de iniciativas balanceando desafios de curto e longo prazo:**

- ✓ **Inovação** → “Projeto de Vida”
- ✓ **Acesso** → Ampliar
- ✓ **Captação e Retenção** → reestruturação da área comercial, núcleos de retenção
- ✓ **Sociesc** → plano de integração dentro do cronograma

## **Execução do plano para preservação de margens**

- ✓ **Eficiência da Sala de Aula** → Modularização, Convergência e EAD
- ✓ **Capacidade Instalada** → Redimensionamento da estratégia multi-campi
- ✓ **Controle Orçamentário**

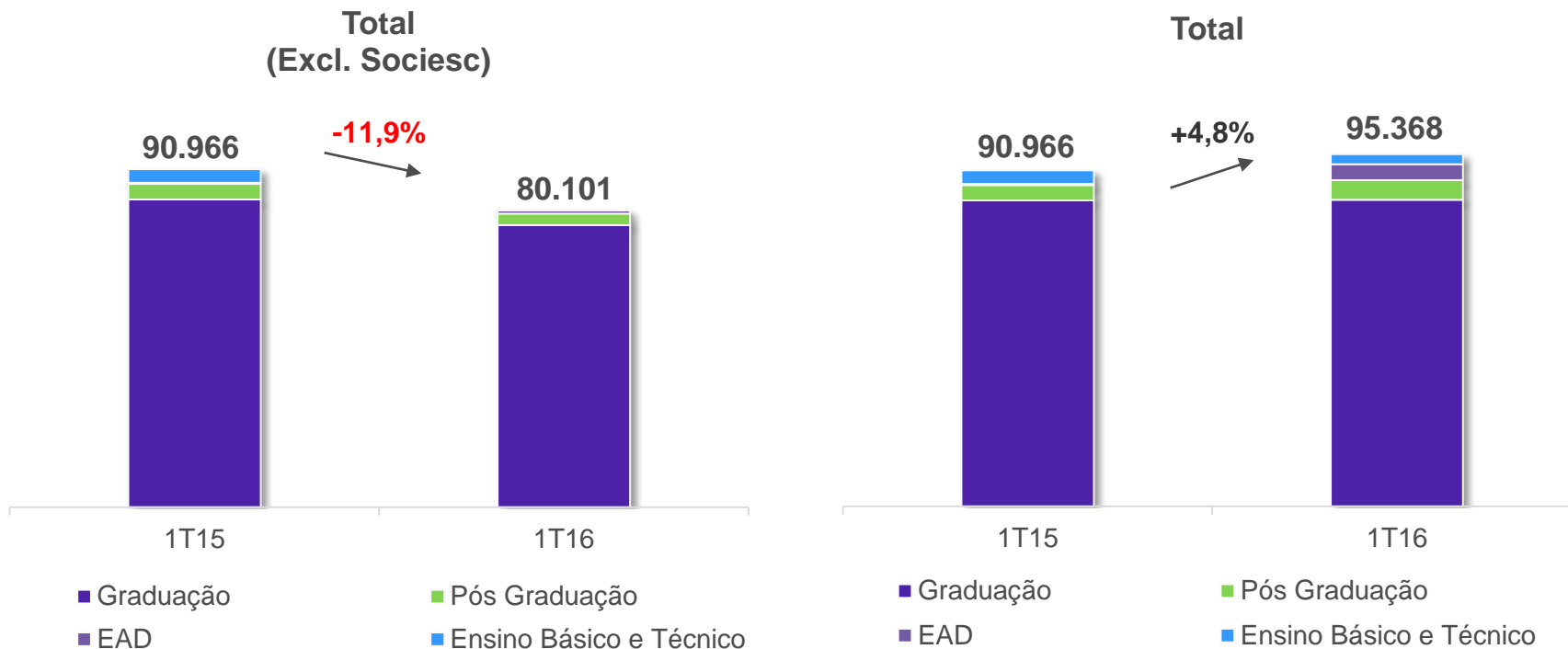
## **Recebíveis, PDD e Evasão sob controle**



# Ensino



# Base de Alunos - Ensino

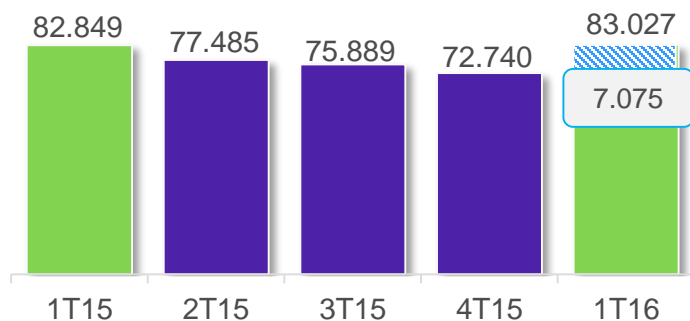


- ✓ Redução na base total de 10,9 mil alunos
  - ✓ 7,0 mil - Graduação
  - ✓ 3,5 mil - Pronatec
- ✓ Consolidação da Sociesc com 15,3 mil alunos

# Base de Alunos por Segmento

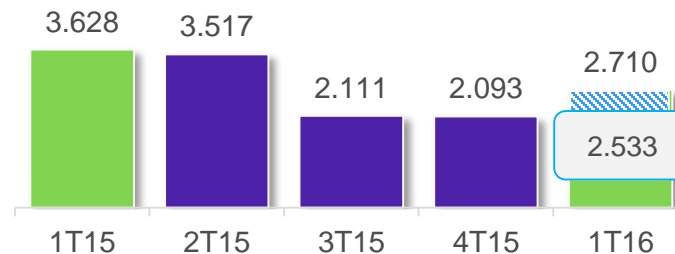
## Graduação Presencial

+0,2%  
vs. 1T15



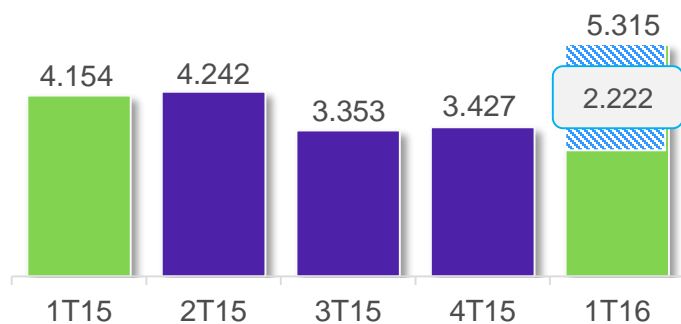
## Ensino Básico e Técnico

-25,3%  
vs. 1T15



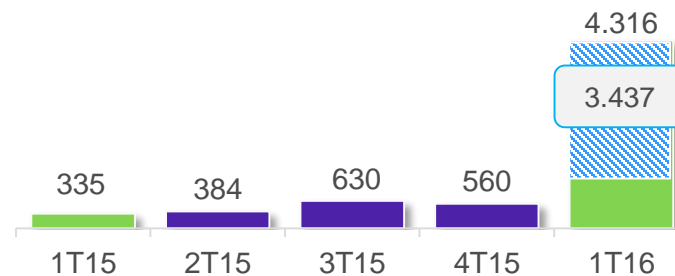
## Pós-Graduação

+27,9% vs.  
1T15



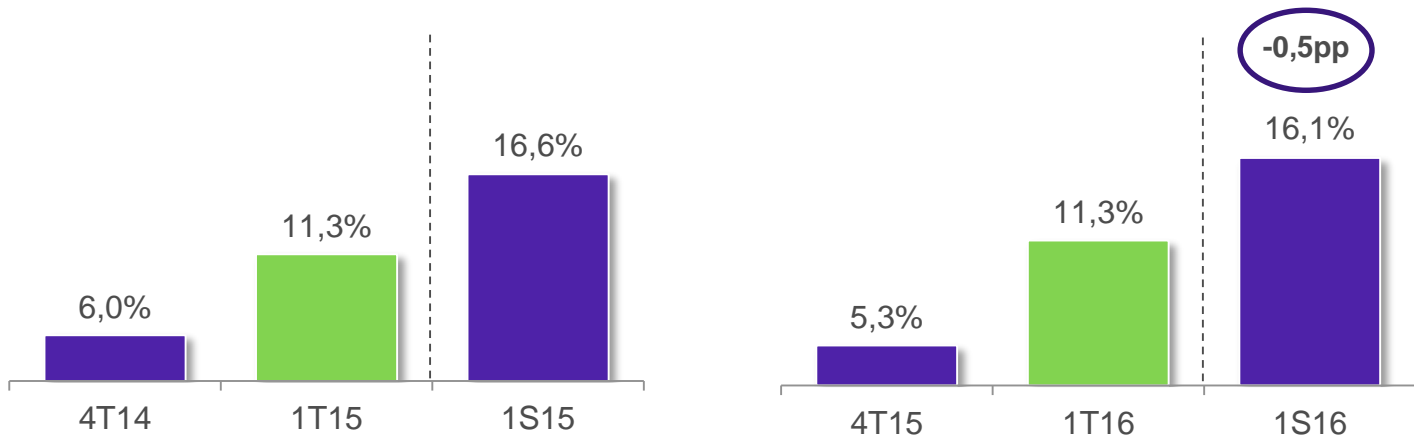
## EAD

+3.981  
alunos

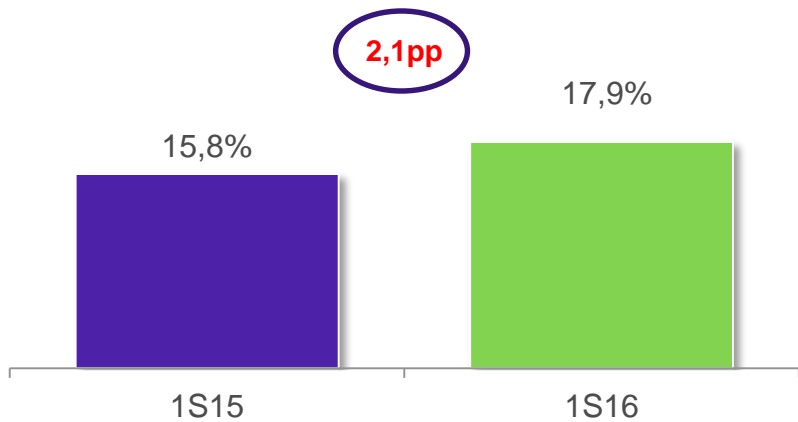


 Sociesc

Consolidado Excl. São Judas

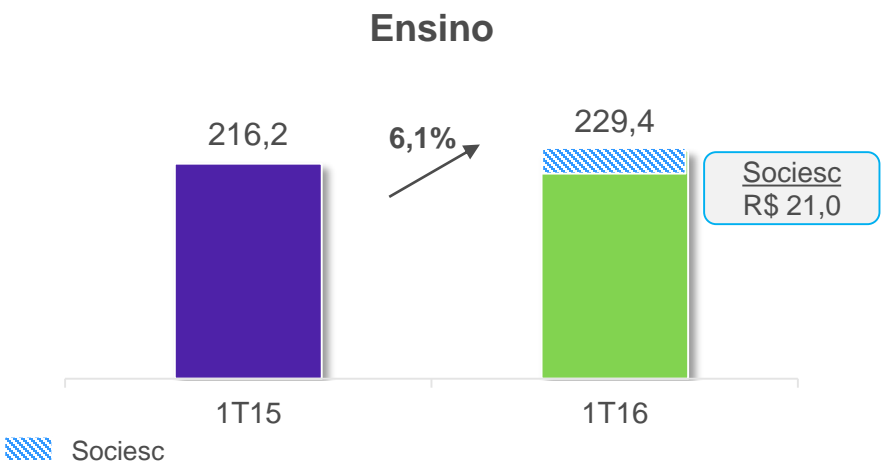
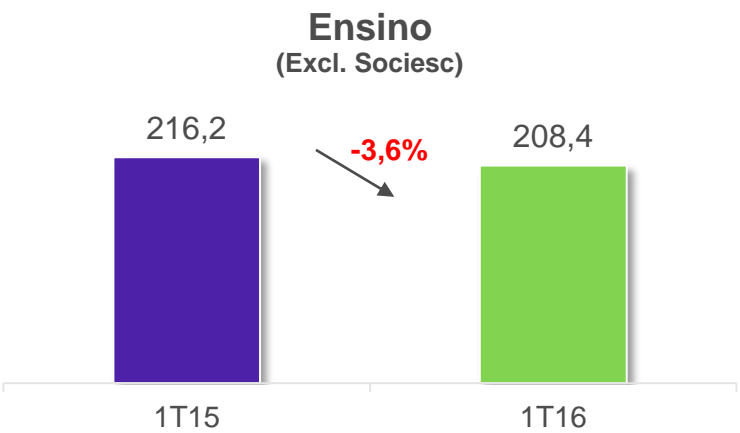


São Judas



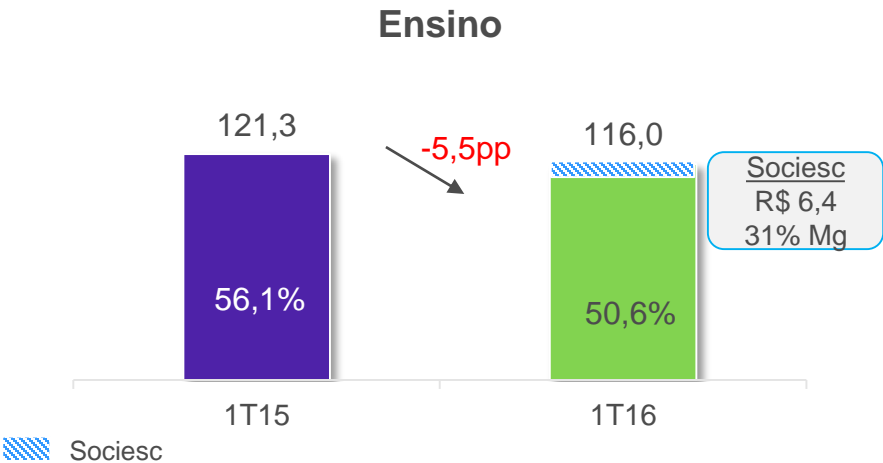
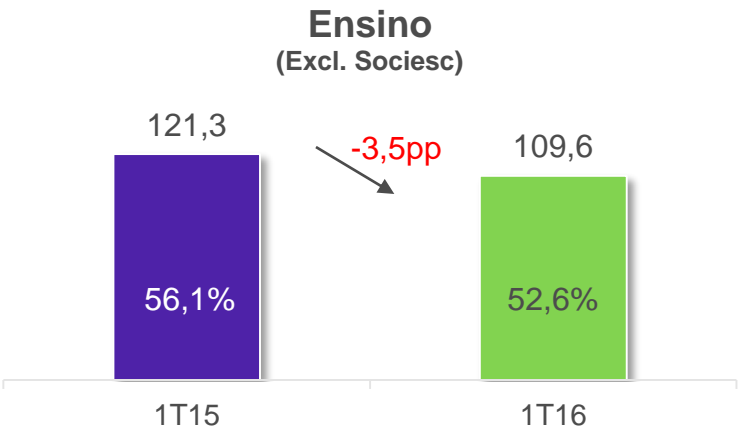
Nota: Variação em pp a/a



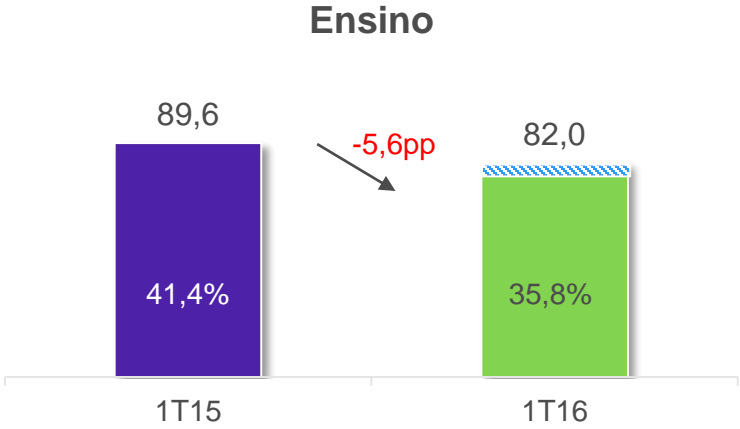
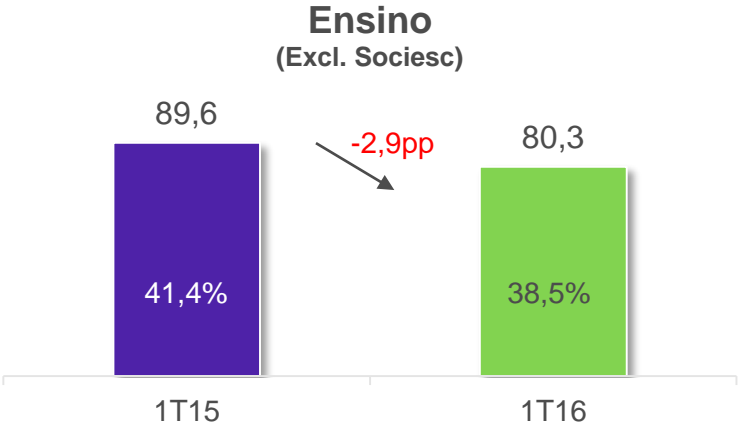


Base de Alunos	-12%
Aumento Mensalidades	+10%
Prouni / Mix	-2%
-----	
Δ Excl. Sociesc	-3,6%
Sociesc	+10%
-----	
Δ Receita Líquida	+6,1%





Expansão	-0,6pp
Escala	-2,9pp
-----	
Δ Excl. Sociesc	-3,5pp
Sociesc	-2,0pp
-----	
Δ Margem Bruta	-5,5pp



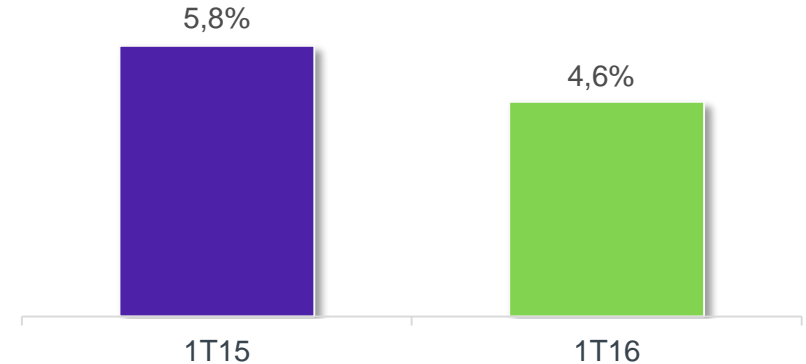
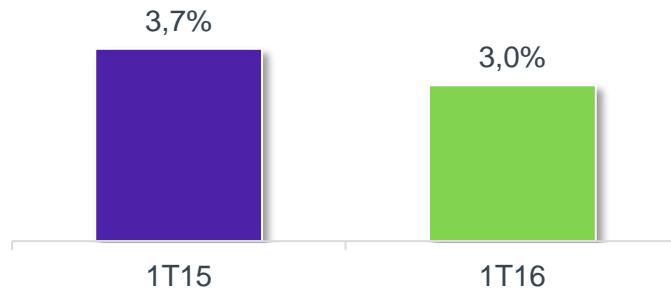
 Sociesc

Margem Bruta	-3,5pp
PDD / FGEDUC	-0,4pp
Outras Despesas	+1,0pp
	-----
Δ Excl. Sociesc	-2,9pp
Sociesc	-2,7pp
	-----
Δ Margem Operacional	-5,6pp

# Provisão para Créditos de Liquidação Duvidosa Ensino Superior

**PDD**  
(% Rec. Líquida)

**PDD Não FIES**  
(% Rec. Líquida Não FIES)

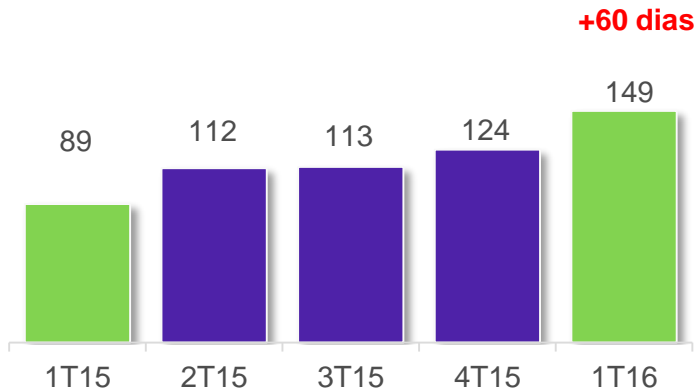


- ✓ Revisão das faixas de provisionamento a partir do 2S15 refletindo cenário atual
- ✓ 1T15 impactado pela migração de alunos de FIES para Não-FIES

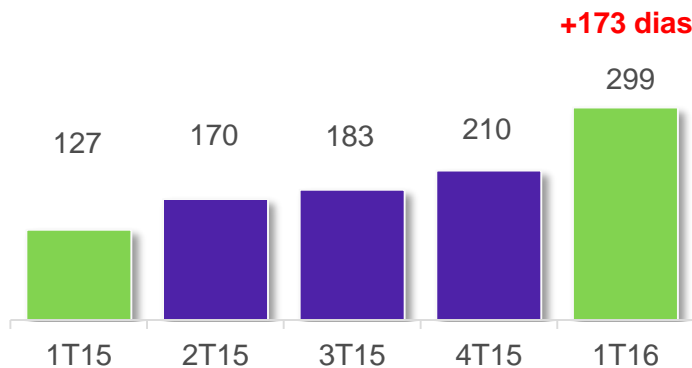
\* Considera o ajuste de itens não recorrentes

# Contas a Receber – PMR (dias)

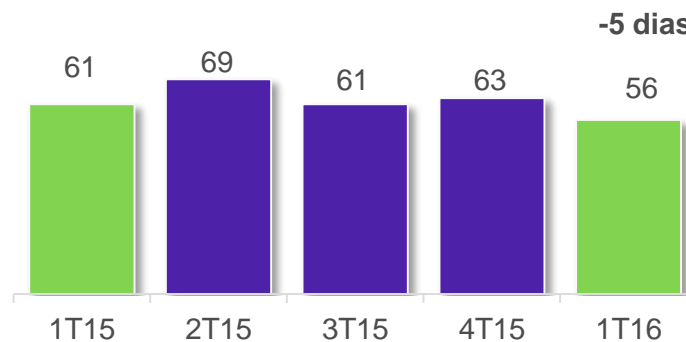
Total



FIES



Não FIES

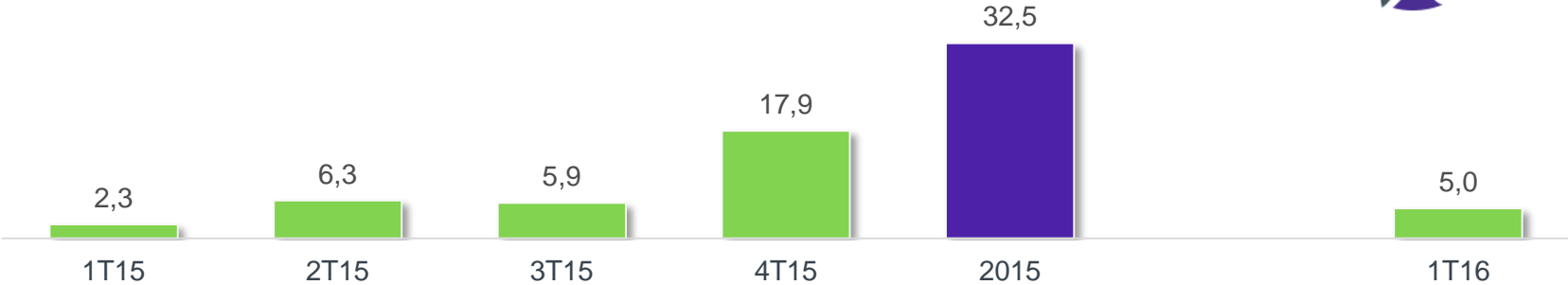




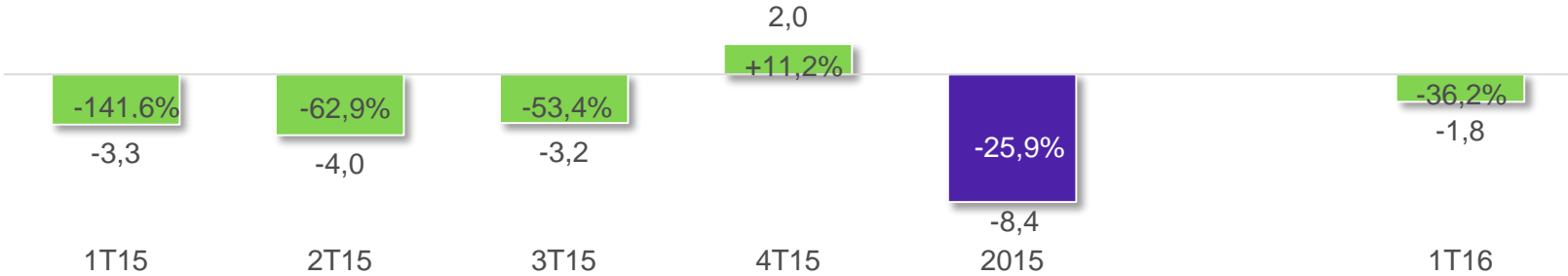
## Outros Negócios



## Receita Líquida



## Resultado Operacional<sup>1</sup>



- ✓ Redução das perdas da HSM no 1T16 pela metade comparados aos últimos 2 anos
- ✓ Gestão e Inovação Tecnológica<sup>2</sup> (GIT) da Sociesc R\$2,6 milhões de Rec. Líquida no 1T16

<sup>1</sup> Resultado Operacional não inclui depreciação e amortização, nem rateio de despesas corporativas.

<sup>2</sup> O GIT oferece projetos de consultoria para empresas e desenvolvimento de soluções corporativas na área de Engenharia, além de uma estrutura laboratorial para suporte a criação de soluções tecnológicas (função, ferramentaria e outros).

Valores em R\$ (milhões)	EBITDA
	1T16
Despesas de Reestruturação	(1,3)
Ajuste Contas a Receber FIES	0,9
<b>Total de itens Não Recorrentes</b>	<b>(0,4)</b>

- ✓ **Despesas de Reestruturação** → Baixa de ativo imobilizado, sem efeito em caixa, referente à redução parcial da capacidade de nossos campi na região metropolitana de BH
- ✓ **Ajuste Contas a Receber FIES** → Acordo sobre mensalidades de FIES, refletindo o spread entre SELIC e IPCA.

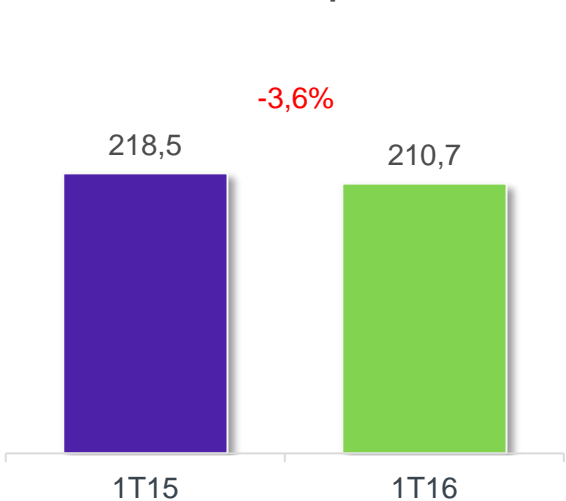




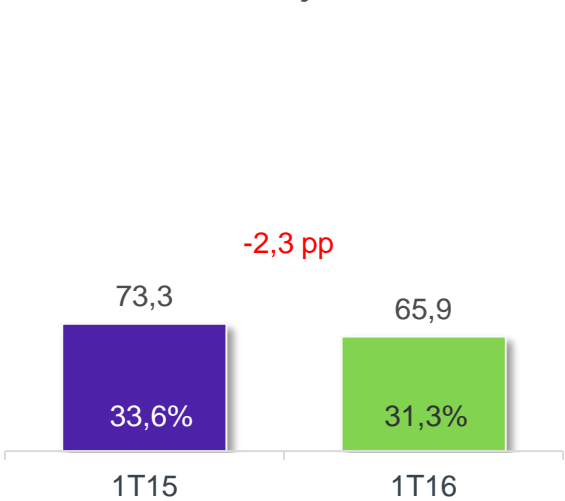
# Desempenho Financeiro Consolidado



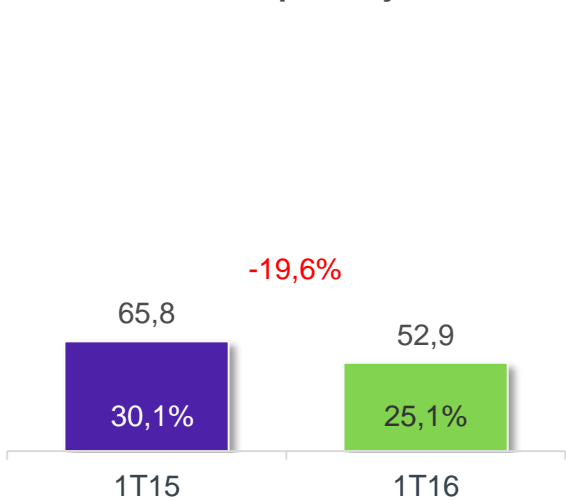
Receita Líquida



EBITDA Ajustado

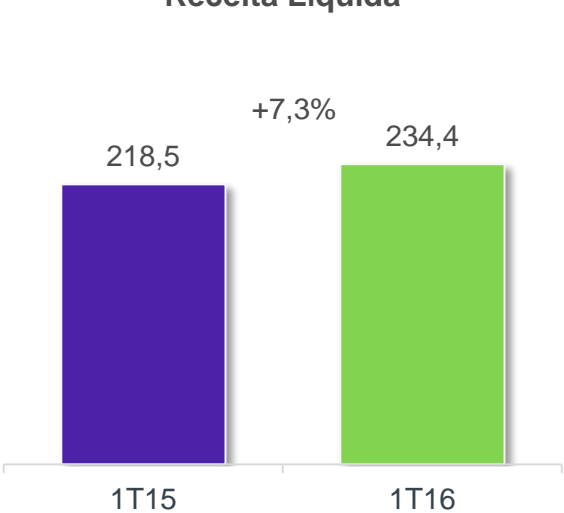


Resultado Líquido Ajustado

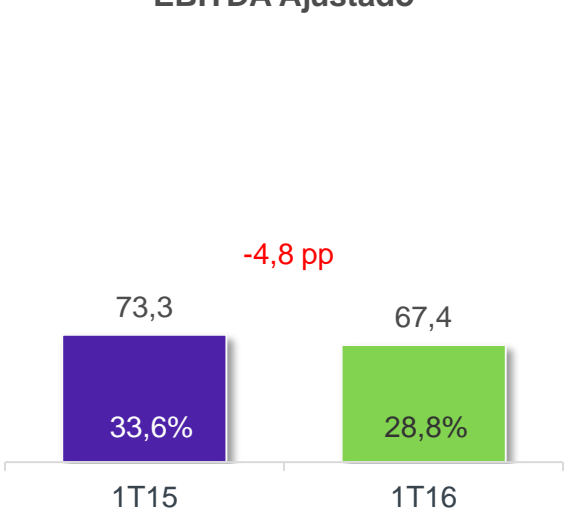


- ✓ **Receita Líquida** de **R\$210,7 milhões** com queda de **3,6%**
- ✓ **EBITDA Ajustado** de **R\$65,9 milhões (-10,2%)**, e margem EBITDA Ajustada de **31,3% (-2,3pp)**
- ✓ **Resultado Líquido Ajustado** de **R\$52,9 milhões (-19,6%)**

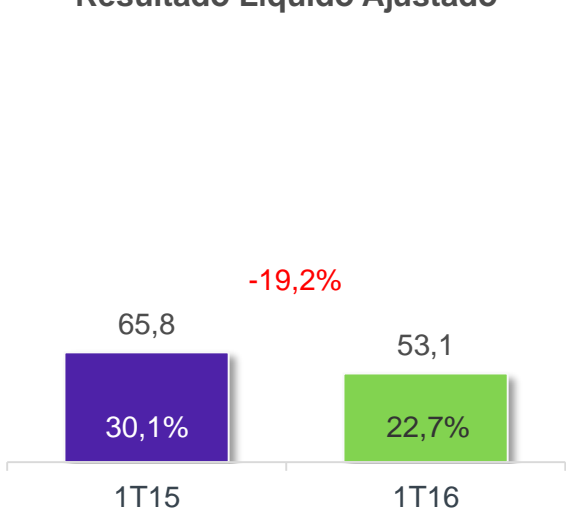
Receita Líquida



EBITDA Ajustado



Resultado Líquido Ajustado



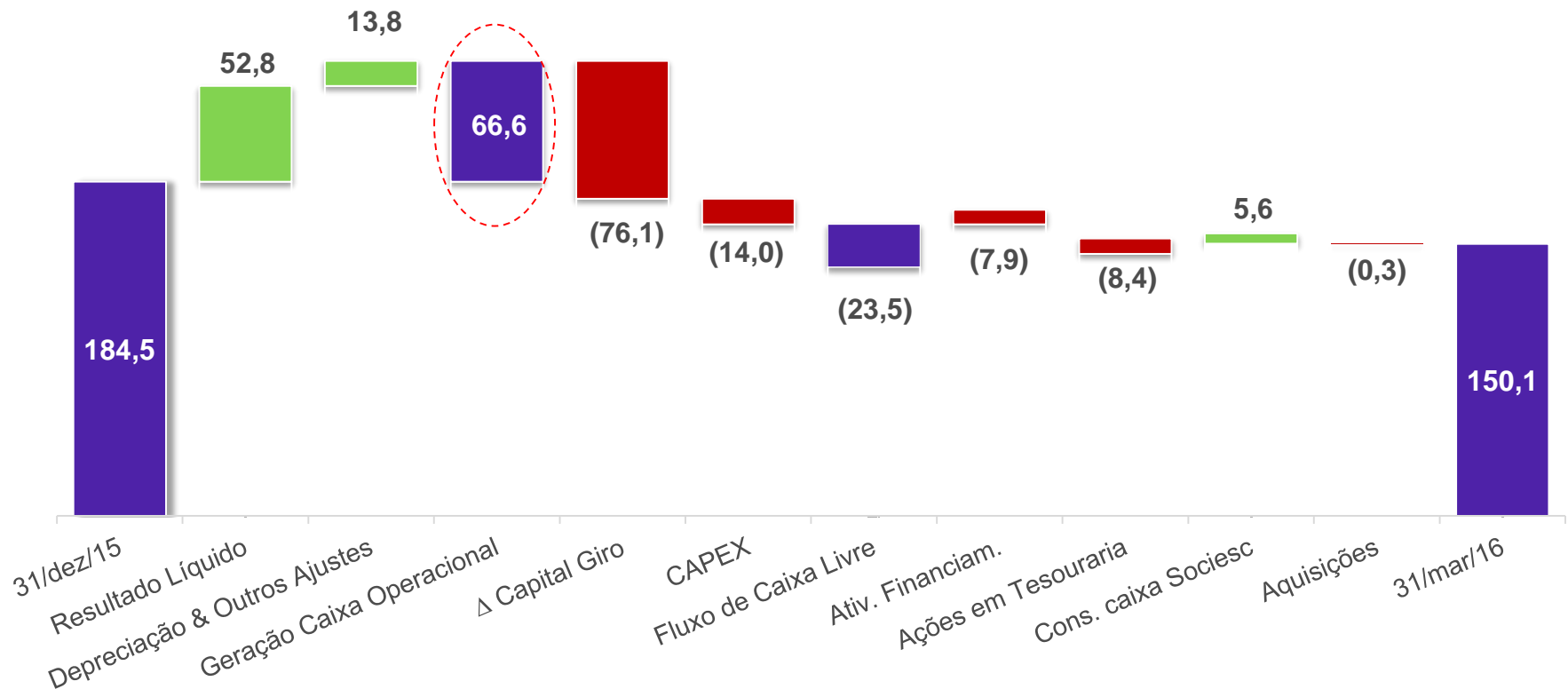
- ✓ **Receita Líquida** de **R\$234,4 milhões** com crescimento de **+7,3%**
- ✓ **EBITDA Ajustado** de **R\$67,4 milhões (-8,1%)**, e margem EBITDA Ajustada de **28,8% (-4,8pp)**
- ✓ **Resultado Líquido Ajustado** de **R\$53,1 milhões (-19,2%)**



## Geração de caixa

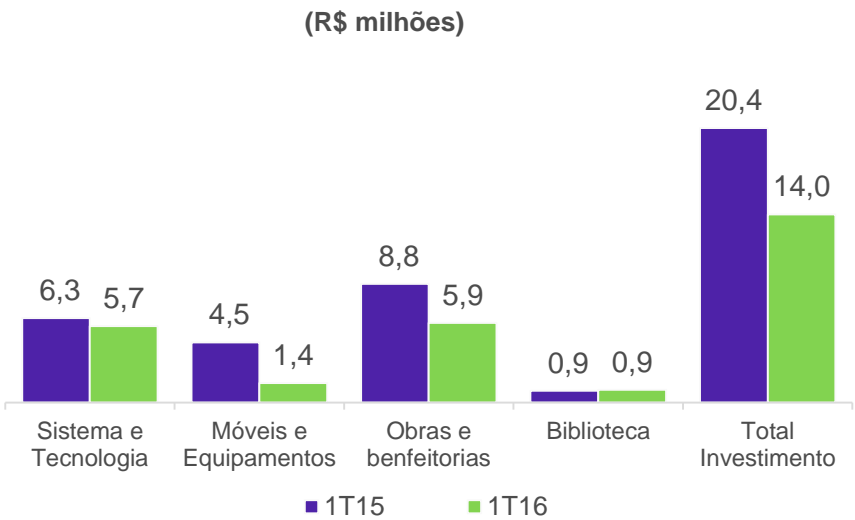
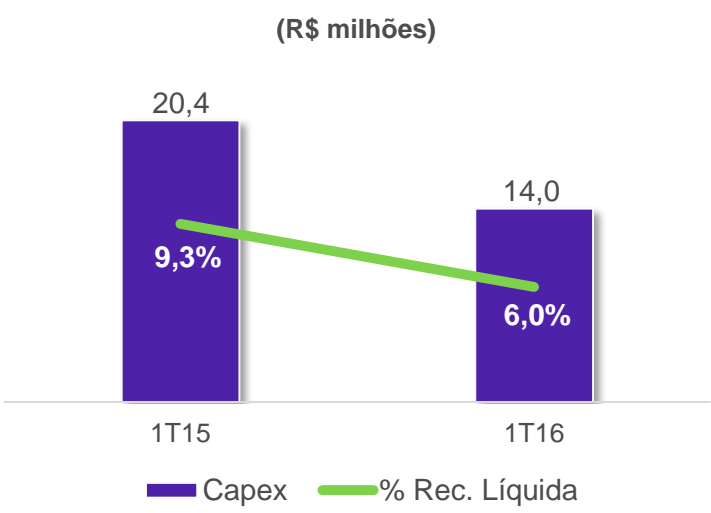


# Fluxo de Caixa – 1T16



<sup>1</sup> Geração de Caixa Operacional = Resultado Líquido + Depreciação & Outros Itens não Caixa

<sup>2</sup> Fluxo de Caixa Livre = Geração de Caixa Operacional – Capital de Giro – Capex



✓ **Investimentos em Tecnologia**

- EAD
- Inovação Acadêmica

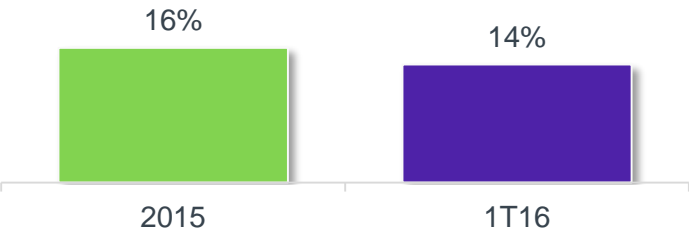
✓ **Redução vs 1T15: Principais Projetos de Expansão Concluídos**

- Novos campi no interior de Minas Gerais
- UNA: campus Linha Verde e Centro Novo
- UniBH: campus Cristiano Machado e Catalão
- São Judas: aumento de capacidade dos campi

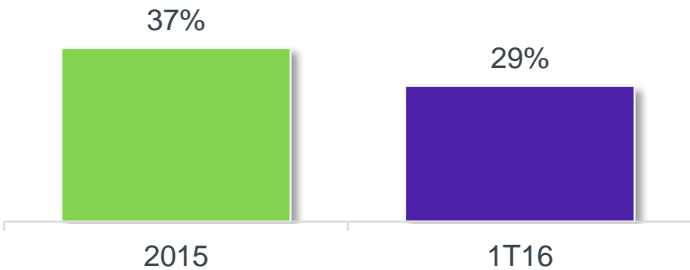
# Taxa de Retorno sobre Capital Investido (ROIC)



ROIC<sup>1</sup>



ROIC sem ativos intangíveis não amortizáveis<sup>1</sup>



<sup>1</sup> ROIC = EBIT LTM (ajustado por não recorrente da Whitney em 2015) \*(1- taxa efetiva de IR/CSLL) ÷ capital investido médio (média simples dos últimos 4 trimestres)  
Capital Investido = capital de giro líquido + ativo fixo líquido



Valores em R\$ (milhões)	Consolidado Ânima		
	MAR 16	MAR 15	DEZ 15
<b>Total de Disponibilidades</b>	<b>150,1</b>	<b>118,8</b>	<b>184,5</b>
Caixa	24,5	25,7	25,5
Aplicações Financeiras	125,6	93,1	159,1
<b>Total de Empréstimos e Financiamentos <sup>1</sup></b>	<b>374,0</b>	<b>121,2</b>	<b>331,6</b>
Curto prazo	136,4	31,0	112,1
Longo prazo	237,5	90,1	219,5
<b>Disponibilidade (Dívida) Líquida <sup>2</sup></b>	<b>(223,8)</b>	<b>(2,4)</b>	<b>(147,1)</b>
Outras Obrigações de Curto e Longo Prazo	32,7	3,2	3,6
<b>Disponibilidade (Dívida) Líquida <sup>3</sup></b>	<b>(256,6)</b>	<b>(5,6)</b>	<b>(150,7)</b>

Alavancagem (Dívida Líquida ÷ EBITDA Ajustado últimos 12 Meses) = **1,4x**

<sup>1</sup> Valor líquido com ajuste do swap

<sup>2</sup> Disponibilidade considerando apenas as obrigações bancárias.

<sup>3</sup> Disponibilidade considerando todas as obrigações de curto e longo prazos relacionadas ao pagamento de parcelamentos tributários e às aquisições.

## **Vestibular de 2016-1 como grande desafio de curto prazo:**

- ✓ Novas estratégias para próximos ciclos de captação
- ✓ Plano de ação para proteção de margens em execução

## **Destaque positivo com relação a:**

- ✓ Evasão, Recebíveis Não Fies, PDD no 1T16
- ✓ Perspectivas positivas de geração de caixa em 2016, apesar dos desafios de demanda

## **Ambiente externo tão desafiador tem servido para reforçar nossas escolhas estratégicas:**

- ✓ Qualidade Acadêmica
- ✓ Inovação
- ✓ Eficiência Operacional
- ✓ Pessoas

# Contatos RI

<http://www.animaeducacao.com.br/ri>

[ri@animaeducacao.com.br](mailto:ri@animaeducacao.com.br)

+55(11) 4302-2611

Heitor Paim Parreiras

Leonardo Barros Haddad

