ânima
EDUCAÇÃO

Apresentação de resultados 3T26 e 9M26

6 de novembro de 2026

As informações gerais e resumidas relacionadas às atividades desempenhadas pela Ânima Educação até a presente data não constituem de forma alguma qualquer convite, oferta ou solicitação de compra de ações.

Esta apresentação poderá conter declarações que expressam a mera expectativa dos administradores da Companhia, bem como a previsão de eventos futuros e incertos. Tais expectativas e/ou previsões envolvem riscos e incertezas e não devem servir como base para a tomada de decisão quanto à aquisição de ações da Companhia.

ânima
EDUCAÇÃO

3T26: Consistência na entrega de nossa estratégia de crescimento sustentável com rentabilidade, desalavancagem e movimentos estratégicos transformacionais

Resultados consistentes no Ensino Acadêmico em todos os segmentos

CORE
- Normalização da evasão
- +4,7% na atração vs 3T25
- +14,8% no ticket vs 3T25

EAD
- Queda da evasão vs 3T25
- +16,4% na atração ex-NMR vs 3T25
- +5,2% no ticket vs 3T25

INSPIRALI
- Base estável vs 3T25
- +6,2% no ticket vs 3T25

Desalavancagem pelo crescimento de EBITDA e geração de caixa

EBITDA AJ. EX-IFRS16
R$ 347 mn no 3T26
+14,6% vs 3T25

GERAÇÃO DE CAIXA DA EMPRESA
R$ 396 mn no 3T26

ALAVANCAGEM
2,18x no 3T26
vs 2,41x no 2T26

Adições estratégicas relevantes para o futuro da Companhia

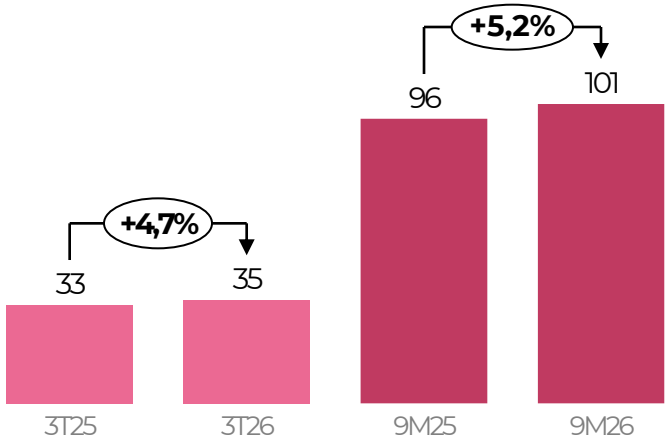
FMU
5ª maior IES privada da cidade de São Paulo com sólido posicionamento e tradição no mercado

INSPIRALI + EINSTEIN
Ampliando o alcance e o impacto da educação médica de excelência no Brasil

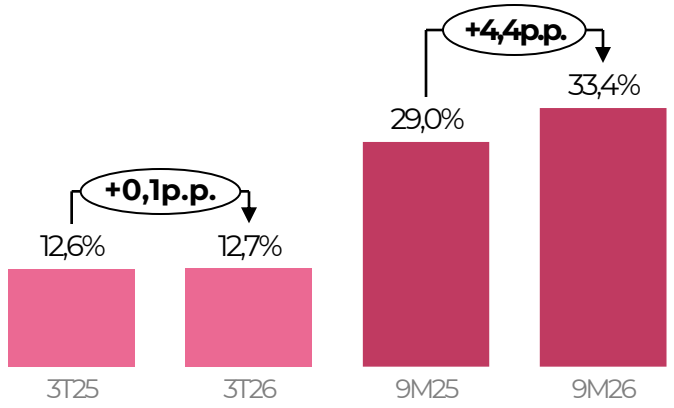
Nota: A reconciliação e explicação do Ebitda ajustado ex-IFRS16 estão disponíveis em nosso Formulário de Referência, item 2.5 “Mensurações não contábeis” e no Release de Resultados.

Ânima Core: forte posicionamento de marcas e crescimento do tíquete com investimento contínuo em qualidade

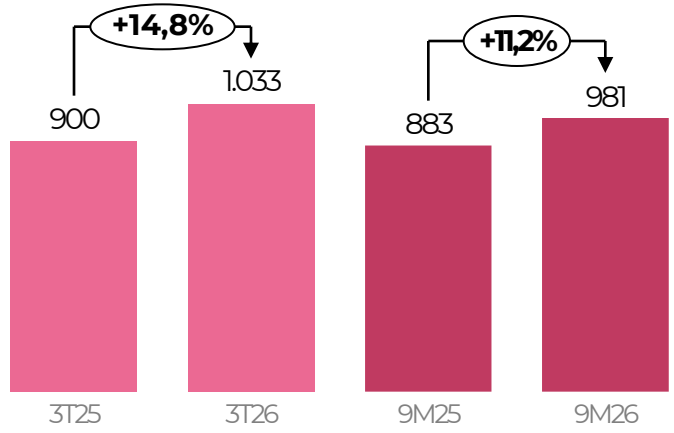
Atração da Graduação ('000)



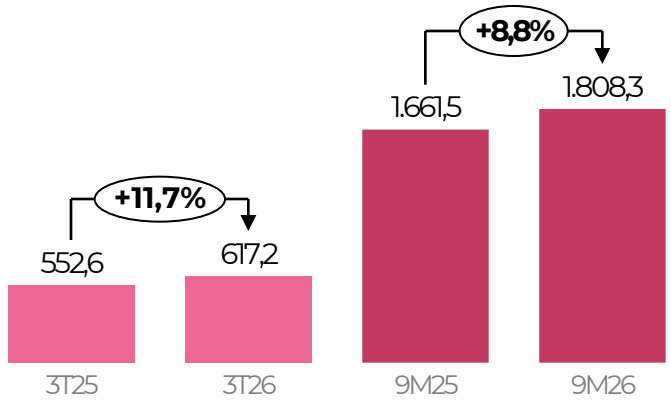
Evasão do Ensino Acadêmico (%)



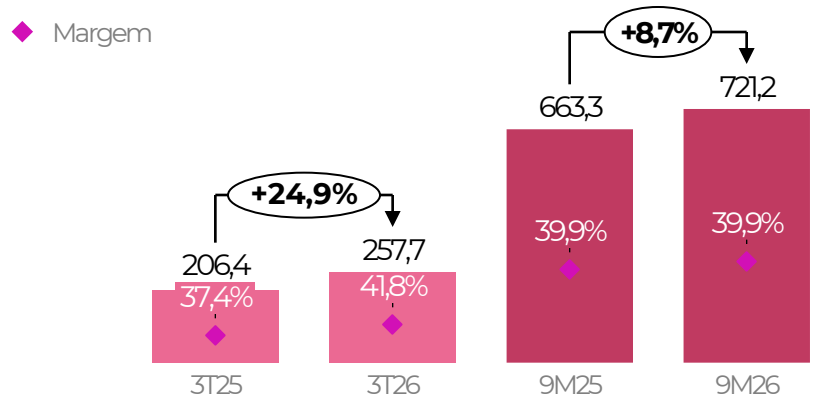
Tíquete do Ensino Acadêmico (R$)



Receita líquida (R$ milhões)

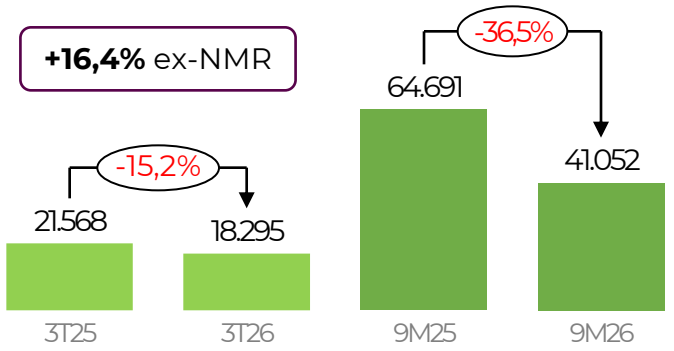


Resultado operacional (R$ milhões)

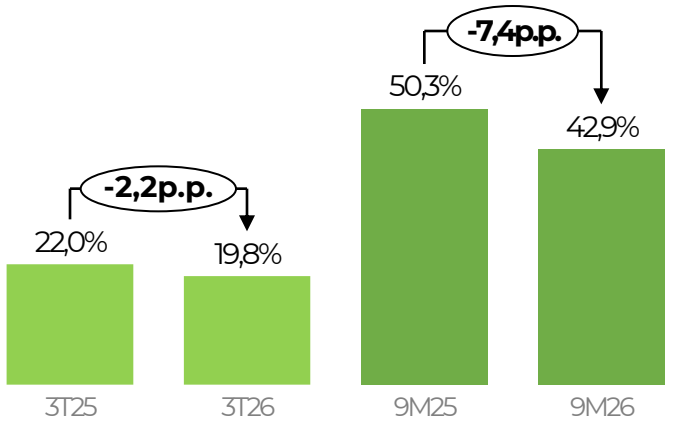


Ensino Digital: apesar da queda de base da Graduação decorrente do Novo Marco Regulatório (NMR), os cursos remanescentes retomam a trajetória de crescimento

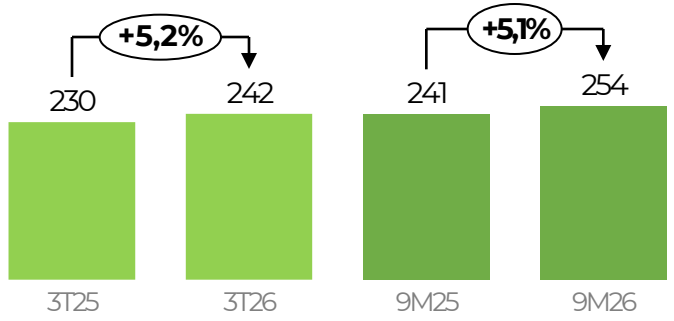
Atração da Graduação ('000)



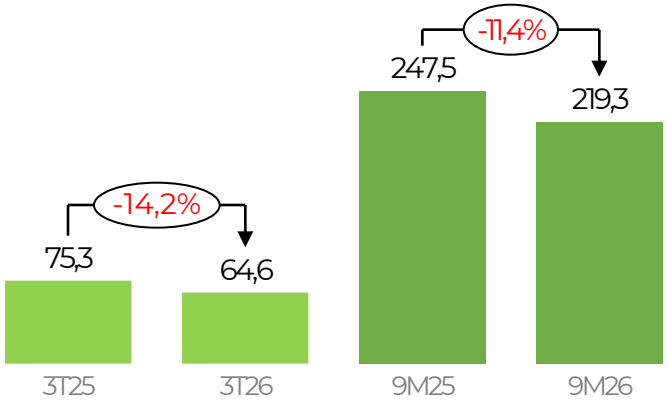
Evasão do Ensino Acadêmico (%)



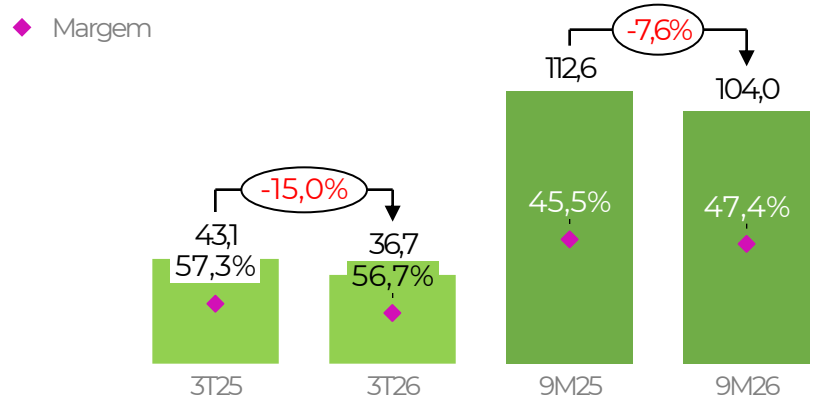
Tíquete do Ensino Acadêmico (R$)



Receita líquida (R$ milhões)

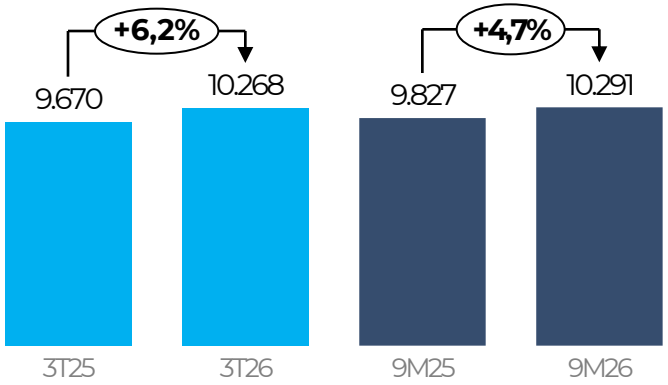


Resultado operacional (R$ milhões)

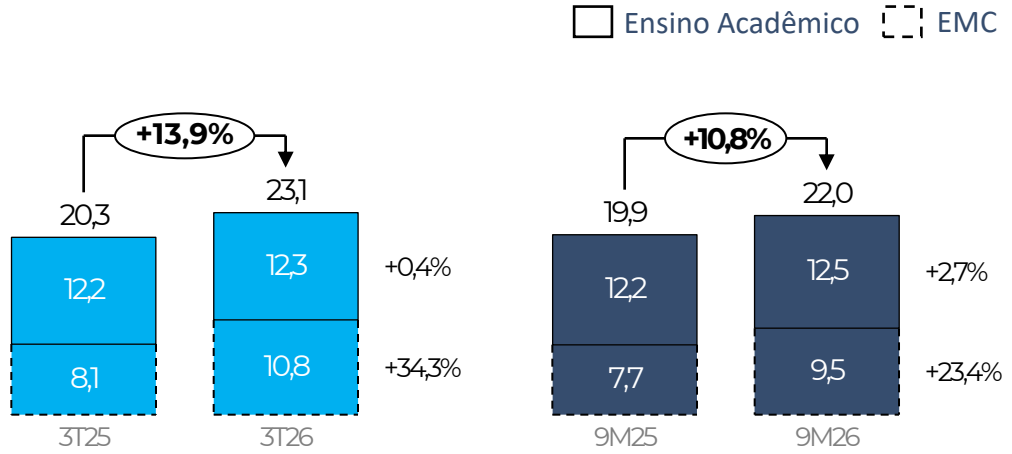


Inspirali: crescimento de receita impulsionado pelo ticket, com investimentos em qualidade

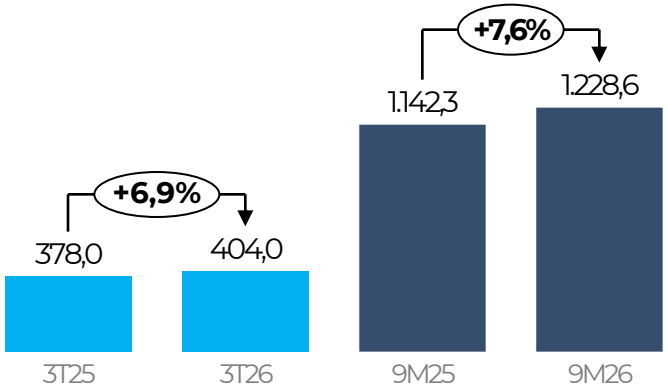
Tíquete do Ensino Acadêmico (R$)



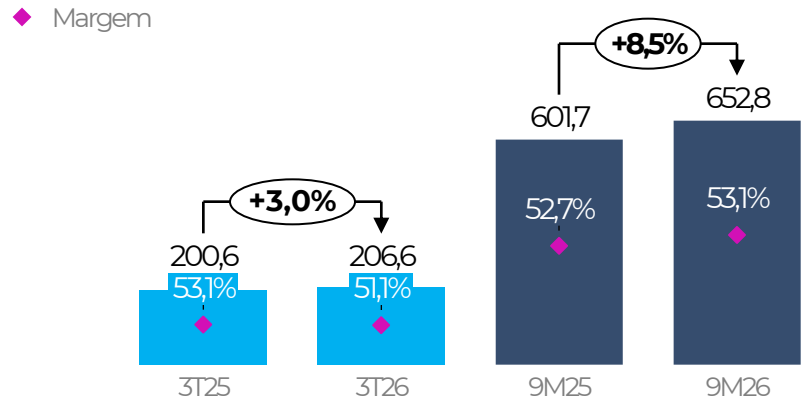
Base de alunos ('000)



Receita líquida (R$ milhões)

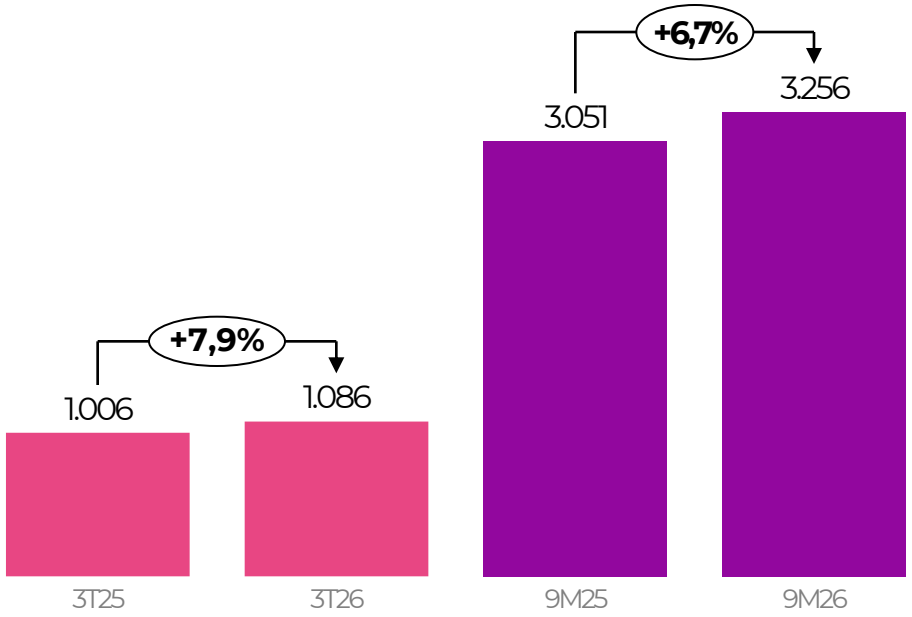


Resultado operacional (R$ milhões)

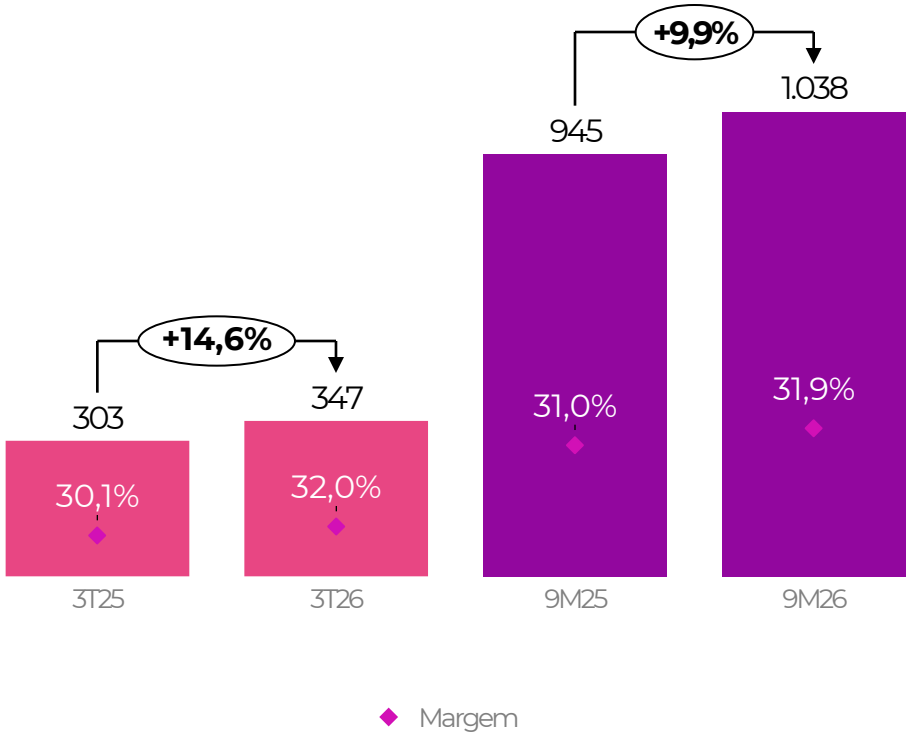


Como resultado, entregamos crescimento de receita líquida e de EBITDA ajustado ex-IFRS 16, com expansão de 1,9 p.p. de margem

Receita líquida
(R$ milhões)

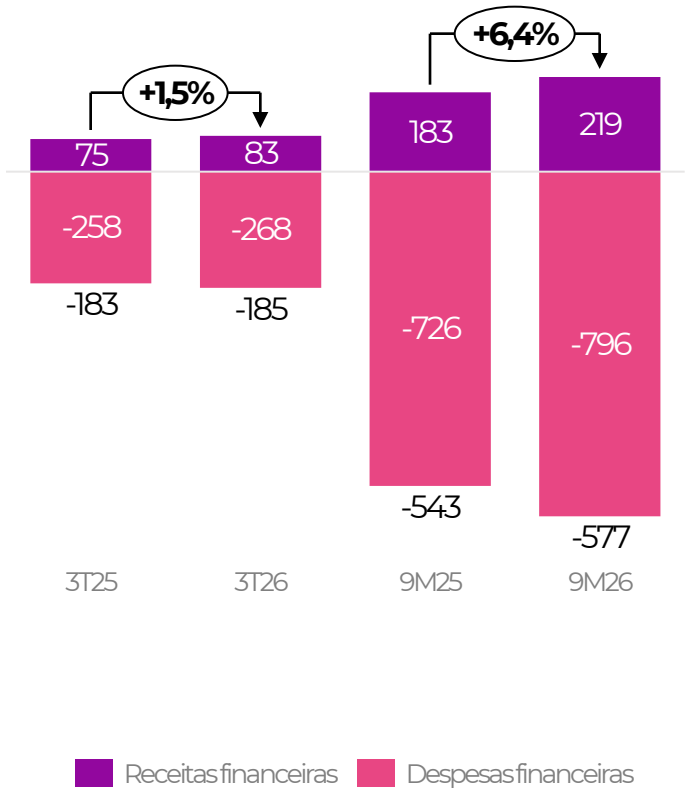


EBITDA ajustado ex-IFRS 16
(R$ milhões)

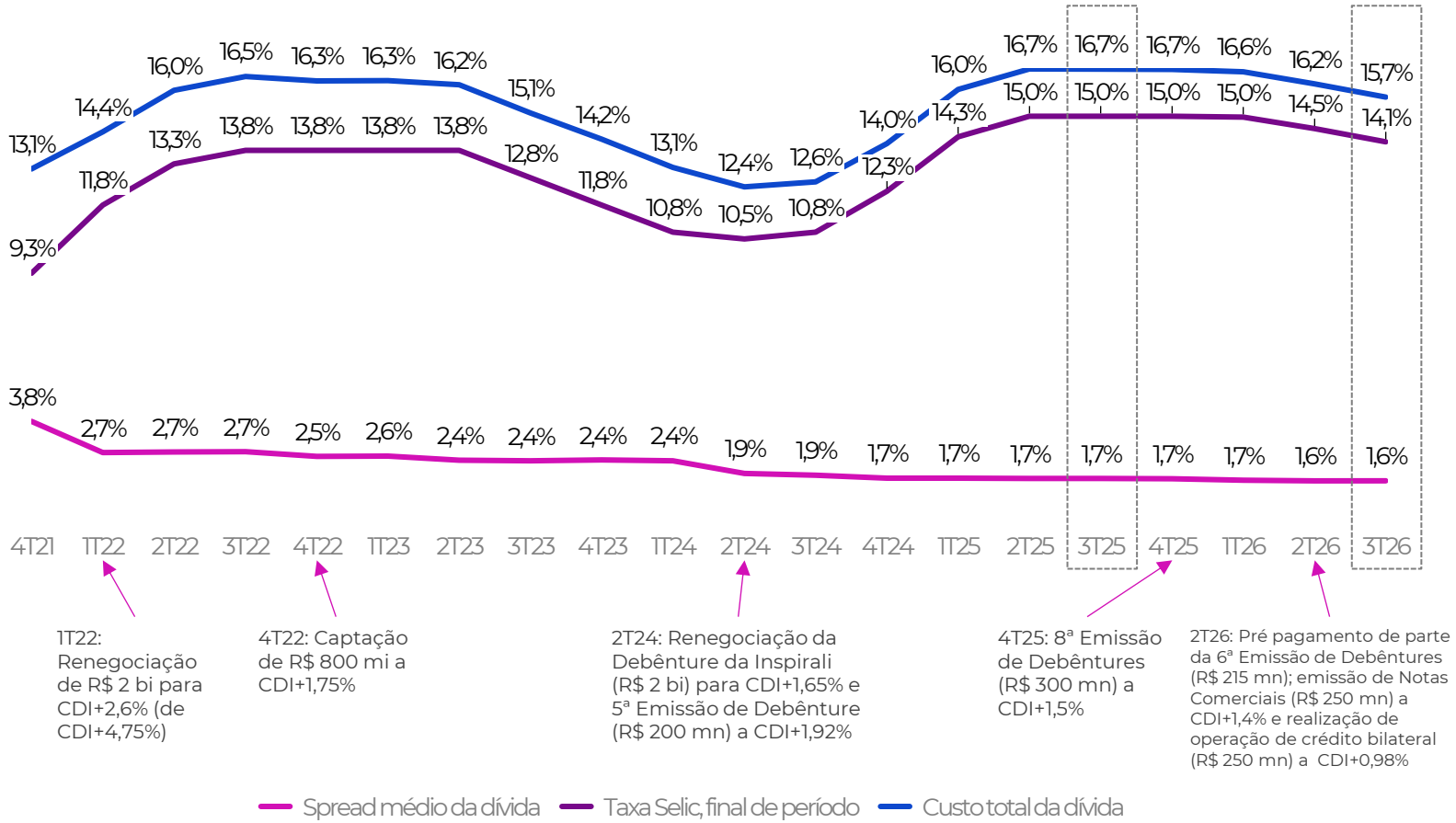


Maior saldo médio de caixa e menor custo da dívida parcialmente compensaram o aumento da dívida bruta e da despesa com financiamento privado

Resultado financeiro aj.[1] (R$ milhões)

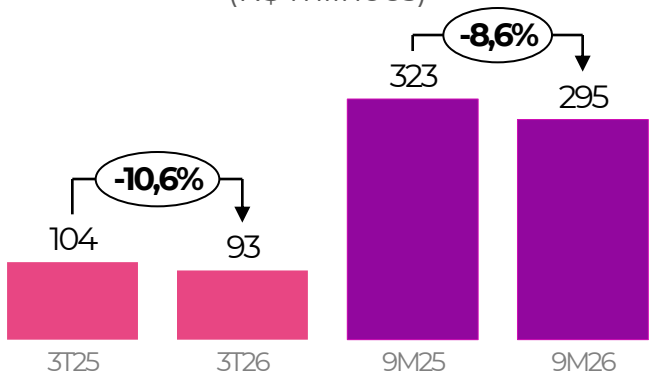


Evolução dos spreads da dívida

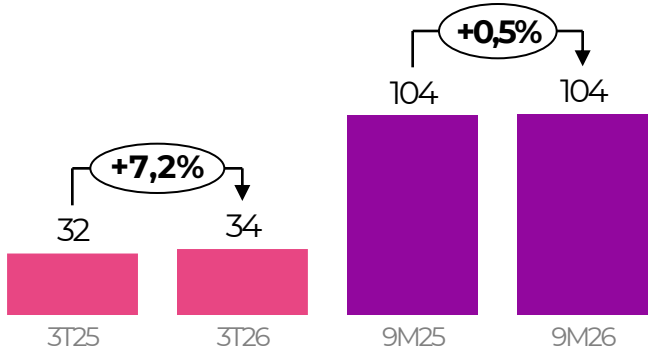


O crescimento do EBITDA e a redução da D&A levaram à aceleração do crescimento do lucro líquido e à expansão da margem líquida

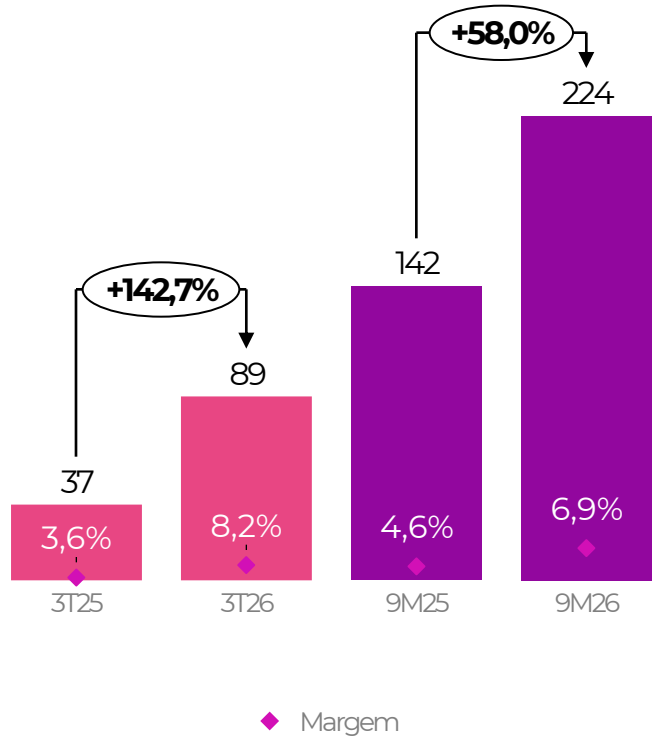
Depreciação e Amortização
(R$ milhões)



Participação de acionistas não controladores
(R$ milhões)

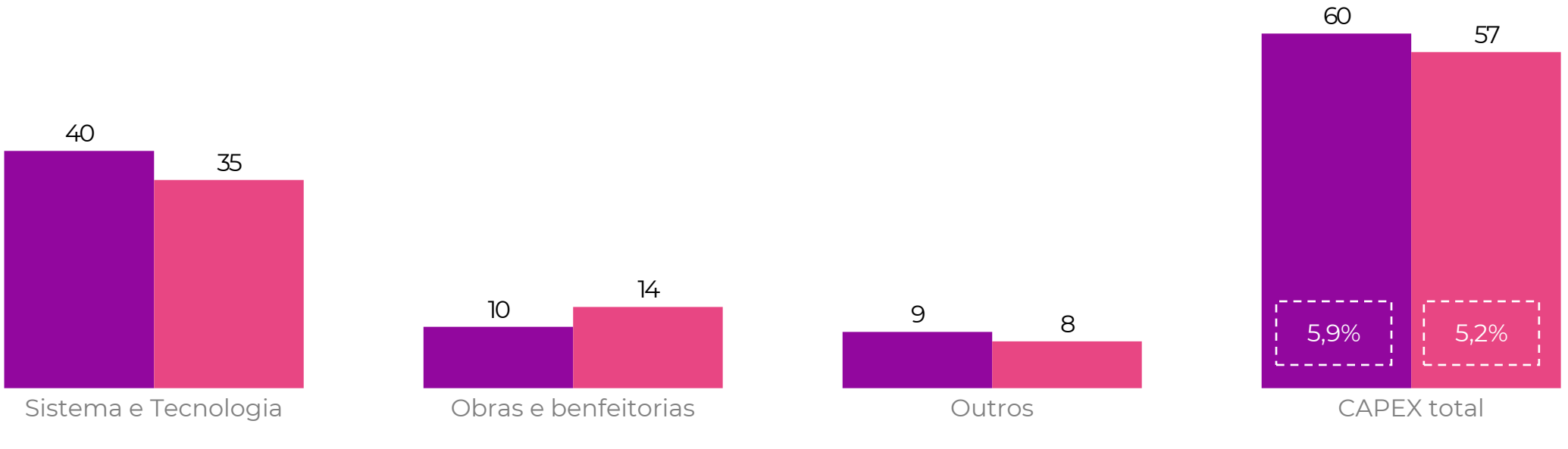


Lucro líquido atribuível aos acionistas controladores
(R$ milhões)



Investimentos permaneceram dentro dos patamares históricos

Evolução do CAPEX (R$ milhões)



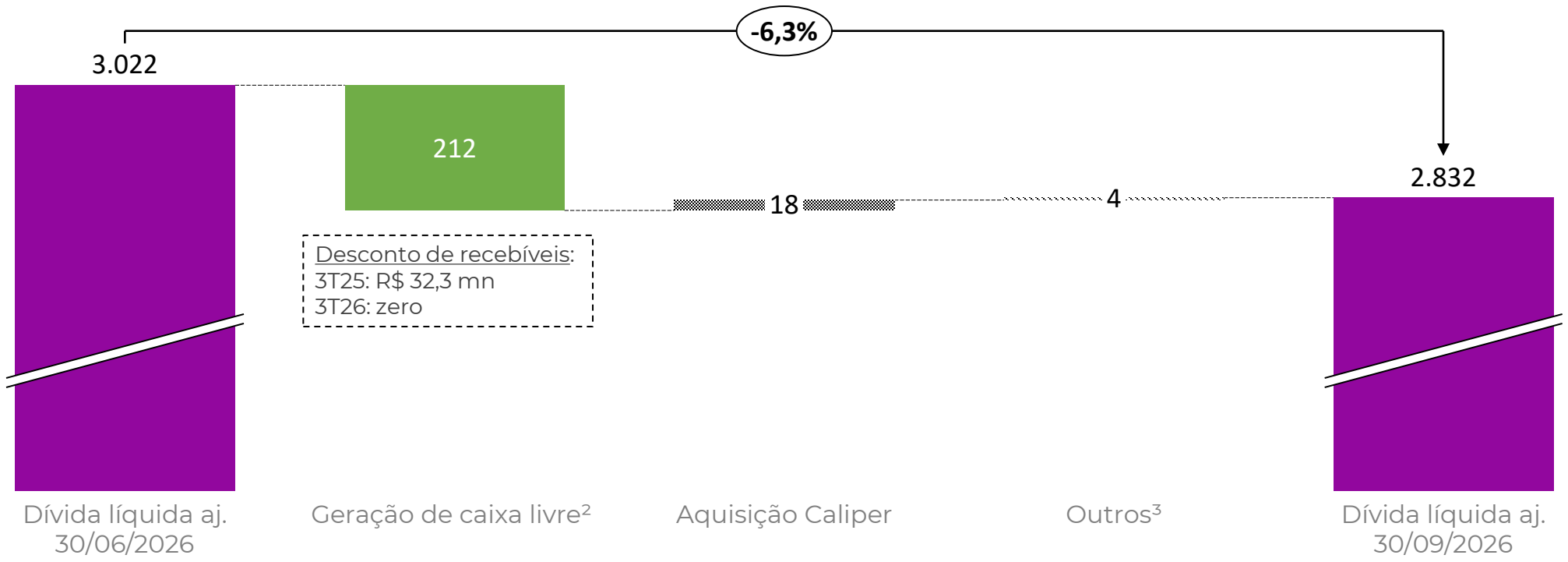
Maior destino para os investimentos, em linha com nossa jornada de transformação digital com foco no aluno e no ganho de eficiências operacionais

2º maior destino para nossos investimentos, alinhado com nossa busca contínua pela melhora das estruturas físicas, reforçando a experiência presencial do aluno

Investimentos em equipamentos de nossos laboratórios, bibliotecas e outras instalações

Apresentamos uma geração de caixa robusta no 3T26, levando à redução da dívida líquida

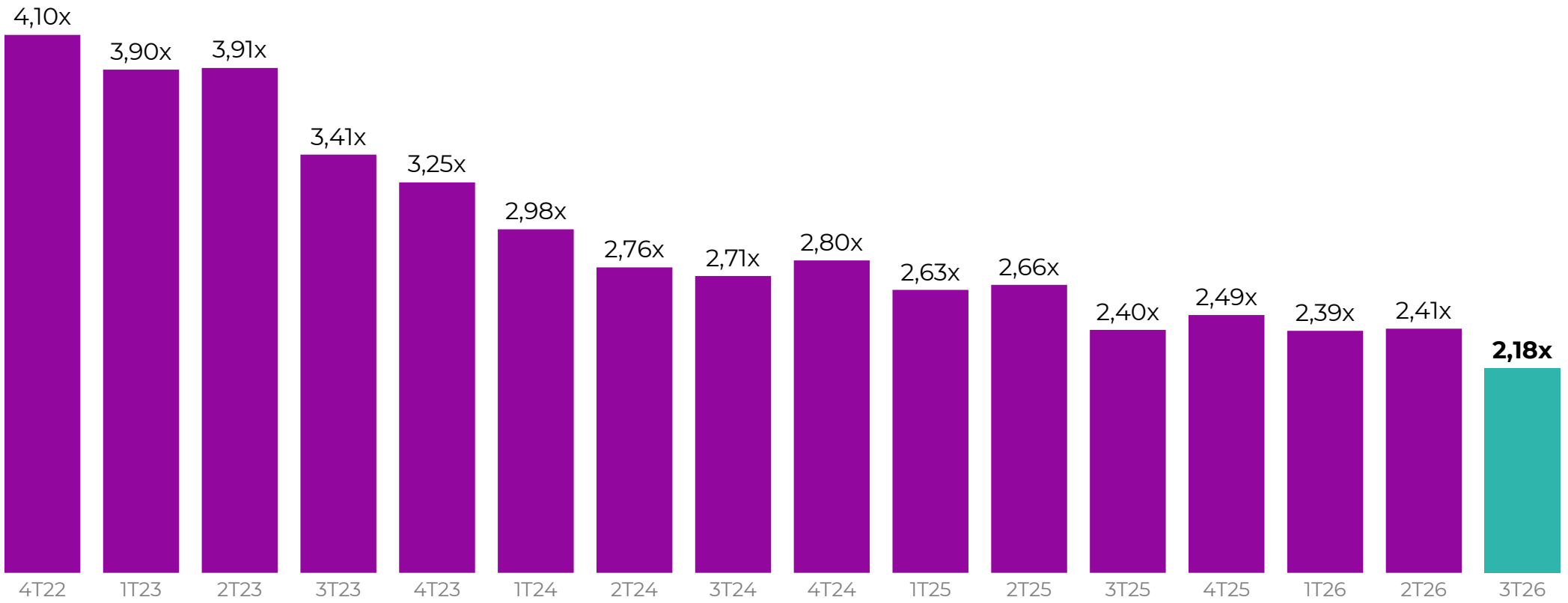
Evolução da Dívida líquida ajustada[1] (R$ milhões)



(1) A reconciliação e explicação da Dívida líquida ajustada estão disponíveis em nosso Formulário de Referência, item 2.5 “Mensurações não contábeis” e no Earnings Release. (2) Considera a geração/consumo de caixa da empresa, após os encargos financeiros líquidos relacionados aos ativos e passivos que compõem a dívida líquida ajustada e que foram apropriados no período. Esse mesmo indicador foi de R$ 233 MM positivos (geração de caixa) no 3T25. (3) Inclui outros M&As, investimentos em coligadas, desembolsos com partes relacionadas e aumento de capital.

Mantemos nossa sólida trajetória de desalavancagem orgânica

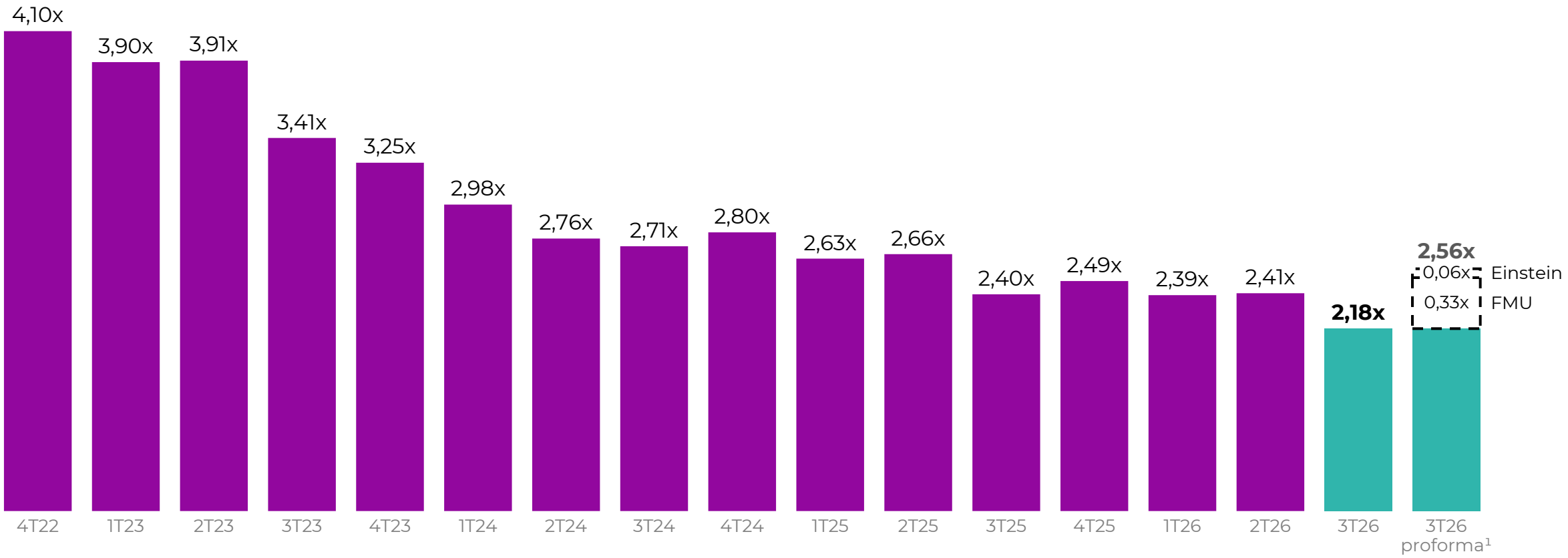
Dívida líquida aj. / EBITDA aj. ex-IFRS 16 LTM



Nota: A reconciliação e explicação da Dívida líquida ajustada e Ebitda ajustado ex-IFRS 16 estão disponíveis em nosso Formulário de Referência, item 2.5 “Mensurações não contábeis” e no Earnings Release.

Mantemos nossa sólida trajetória de desalavancagem orgânica

Dívida líquida aj. / EBITDA aj. ex-IFRS 16 LTM



Nota: 1) Considera, de forma proforma, os impactos da aquisição da FMU na dívida líquida e no EBITDA aj. ex-IFRS 16, conforme dados apresentados no Fato Relevante de 14 de julho de 2026, e os impactos do acordo entre Inspirali e Einstein no caixa, conforme Fato Relevante divulgado em 19 de outubro de 2026 (pagamento de R$ 75 milhões realizado em Out/2026). A reconciliação e explicação da Dívida líquida ajustada e Ebitda ajustado ex-IFRS 16 estão disponíveis em nosso Formulário de Referência, item 2.5 “Mensurações não contábeis” e no Earnings Release.

2026: consistência na execução da estratégia da 3ª onda da Ânima

- **Celebramos a consistência da trajetória positiva de nossos resultados**
- **Priorizamos a qualidade da receita, com crescimento de tíquete em todos os segmentos**
- **Crescimento e constante foco na eficiência operacional seguem contribuindo com a redução na alavancagem**
- **Realizamos movimentos estratégicos transformacionais que garantirão nosso posicionamento de diferenciação nos mercados que atuamos**
- **Seguimos comprometidos com qualidade acadêmica, fortalecendo práticas para melhoria de nossos indicadores de aprendizagem**

ânima EDUCAÇÃO

IBRX100 B3

VOCE É NOSSO COVIDADO!

Data: **18 de novembro**
Horário: **13h30**
Local: **Inspirali Pós**
R. Bela Cintra, 461
Consolação
São Paulo/SP

DIA DO INVESTIDOR ÂNIMA

ecossistema ânima



ri@animaeducação.com.br
https://ri.animaeducacao.com.br/

ânima

EDUCAÇÃO