

3T
22

Apresentação de Resultados

ãnima
EDUCAÇÃO

A Ânima é diferente



As informações gerais e resumidas relacionadas às atividades desempenhadas pela **Ânima Educação** até a presente data não constituem de forma alguma qualquer convite, oferta ou solicitação de compra de ações.

Esta apresentação poderá conter declarações que expressam a mera expectativa dos administradores da Companhia, bem como a previsão de eventos futuros e incertos. Tais expectativas e/ou previsões envolvem riscos e incertezas e não devem servir como base para a tomada de decisão quanto à aquisição de ações da Companhia.

Destques 3T22



Receita Líquida

R\$905 mi

+11%

EBITDA Ajustado

R\$283 mi

Lucro Líquido Ajustado

R\$13 mi



Base de Alunos

389 mil

Ensino Acadêmico: 329 mil
Lifelong Learning: 60 mil

Margem EBITDA Ajustada

31,2%

+3,6pp*

Geração de Caixa Operacional

R\$291 mi

+25%

- › Crescimento real de ticket médio líquido nos segmentos **Ânima Core e Inspirali**, coerente com a nossa estratégia de **posicionamento de qualidade superior** nessas unidades;
- › Crescimento de lucratividade fica ainda mais evidente no aumento de **25% na geração de caixa operacional**;
- › Foco na continuidade das iniciativas de **otimização das estruturas físicas e corporativas** para **desalavancagem orgânica**.

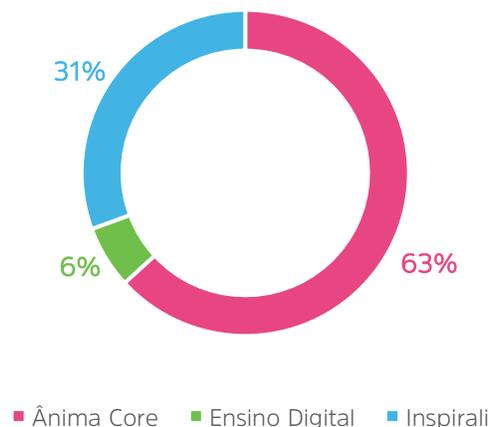
*Desconsiderando fatores localizados no 3T21 de reversões de aluguel, PDD e earn-out que totalizaram R\$118,7 milhões.

Resultado Consolidado

No 3T22, primeiro período totalmente comparável após a integração das unidades junho/21, destacamos o crescimento de receita líquida puramente orgânico de 10,8%, refletindo bons desempenhos nos três negócios: Ânima Core, Inspirali e Ensino Digital.



Composição da Receita



Base de Alunos 3T22
Ensino Acadêmico e Lifelong Learning

389,3 mil alunos

+5,1% vs. 3T21

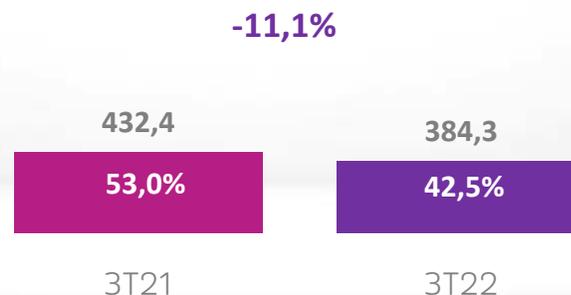
Evasão presencial 3T22

10,9%

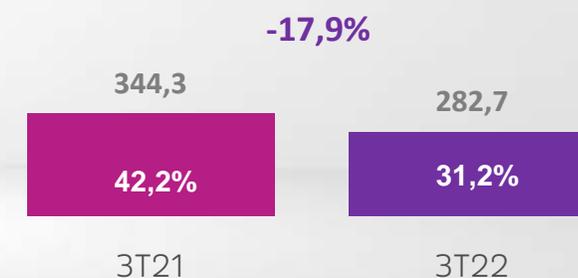
+1,3 pp. vs. 3T21



Resultado Operacional
(R\$ milhões)

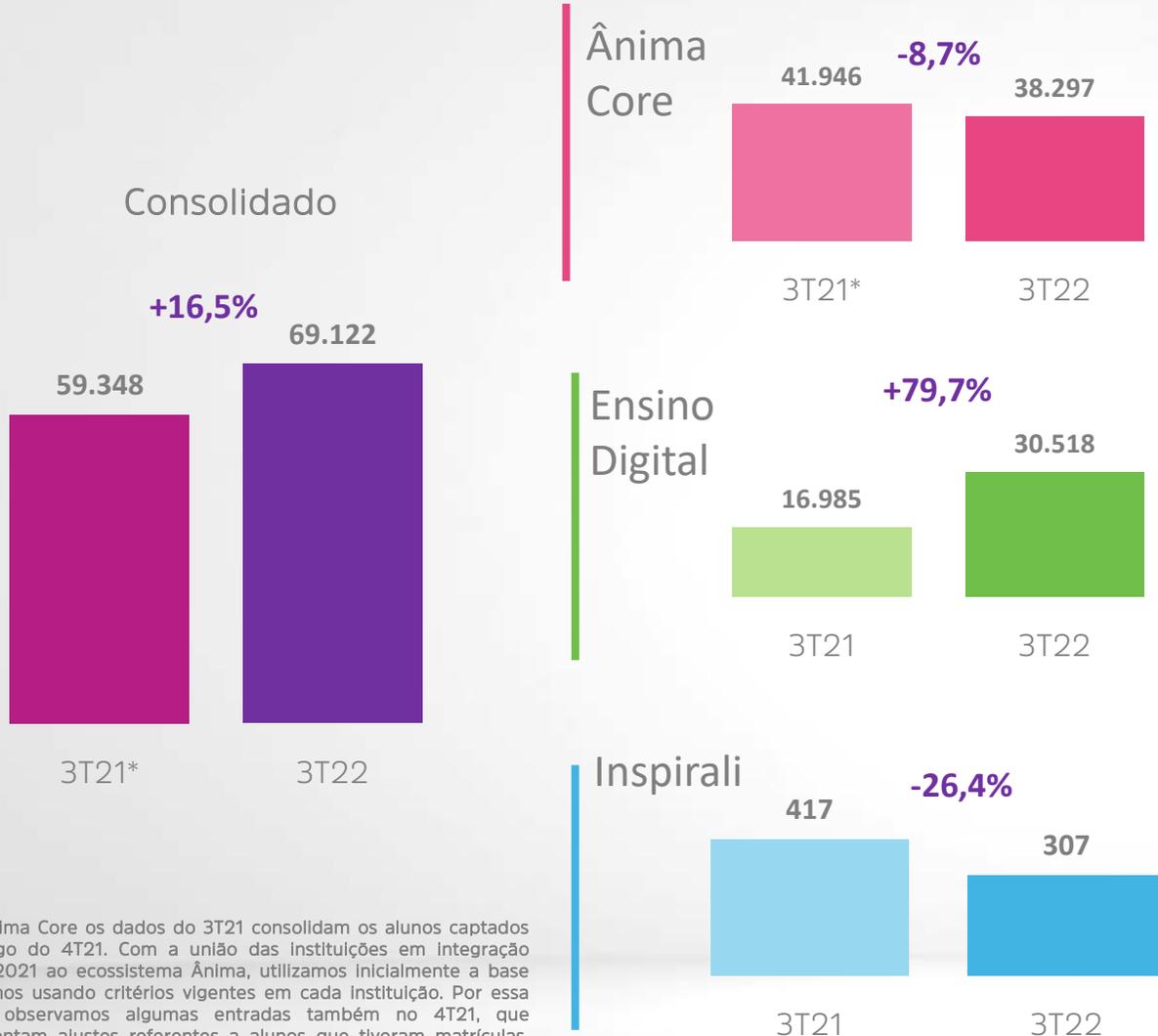


EBITDA Ajustado
(R\$ milhões)



Captação

No 3T22 matriculamos 69,1 mil alunos em todo nosso Ecosystema



Aumento de 16,5% na captação realizada no ano anterior, marcado, principalmente, pelas entradas de novos alunos no Ensino Digital.

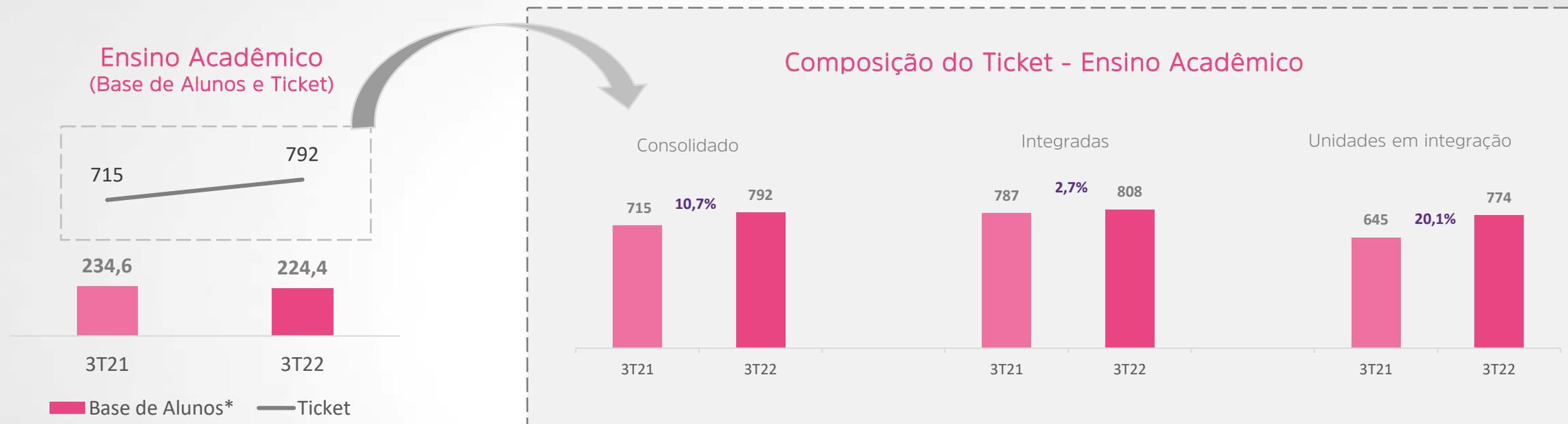
No Ânima Core, queda de 8,7% na captação quando observamos bases comparáveis, agregando 4T21 ao 3T21 vs. 3T22. Nas unidades orgânicas crescimento na captação (+3,3% vs. 3T21).

Na Inspirali, queda na captação do trimestre, em razão de uma melhor taxa de ocupação das vagas, deixando um espaço menor para a captação de meio do ano.

*No Ânima Core os dados do 3T21 consolidam os alunos captados ao longo do 4T21. Com a união das instituições em integração Junho/2021 ao ecossistema Ânima, utilizamos inicialmente a base de alunos usando critérios vigentes em cada instituição. Por essa razão, observamos algumas entradas também no 4T21, que representam ajustes referentes a alunos que tiveram matrículas, rematrículas e captação extemporâneas - realizadas em momentos distintos dos critérios utilizados e apresentados anteriormente, e que aconteceram até o final do 3T21.

Ânima Core

Registramos uma relevante evolução no ticket do Ensino Acadêmico, resultado do importante movimento de readequação do ticket das unidades em integração junho/21 a patamares mais alinhados com a qualidade de ensino em nossas marcas.

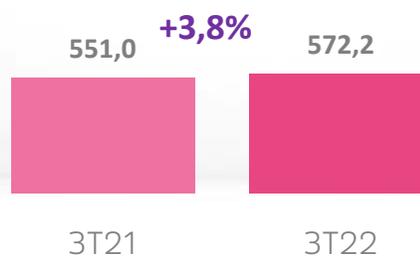


Evasão 3T22

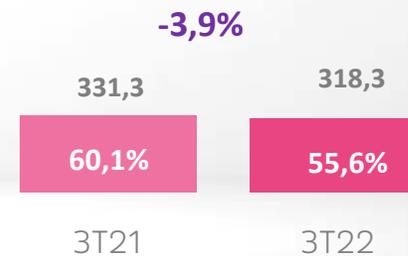
11,3%

+1,4 pp. vs. 3T21

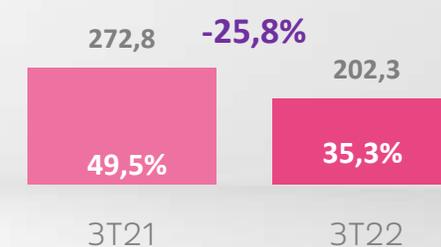
Receita Líquida
(R\$ milhões)



Lucro Bruto
(R\$ milhões)



Resultado Operacional
(R\$ milhões)

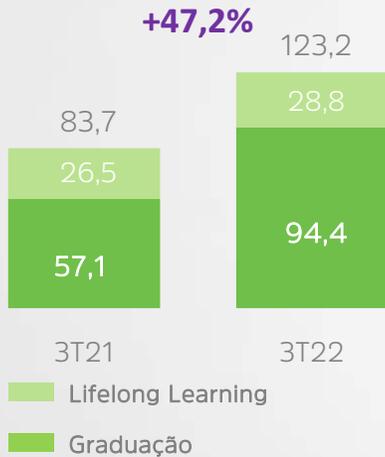


*Base de alunos considera número de alunos no final do trimestre.

Ensino Digital

A unidade de negócio que consolida a graduação e pós-graduação Digital da Ânima Educação segue o plano de crescimento buscando ofertar um produto de qualidade.

Base de alunos* (em milhares)



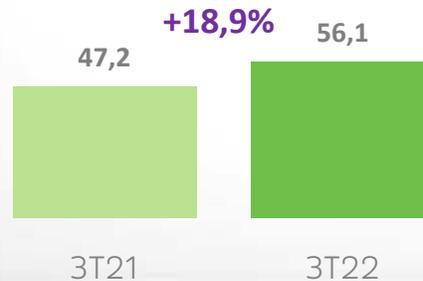
Ticket Líquido
Ensino Acadêmico

R\$ 183

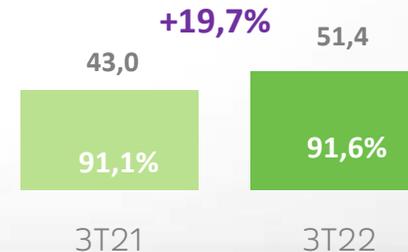
No 3T22

- No primeiro trimestre totalmente comparável, destaque para o crescimento da base de alunos, impulsionando o crescimento de 18,9% da Receita Líquida.
- Crescimento foi fomentado pela expansão de Polos, continuidade da maturação de nossa rede de polos que ainda é majoritariamente jovem, além da adição de algumas marcas do legado orgânico da Ânima

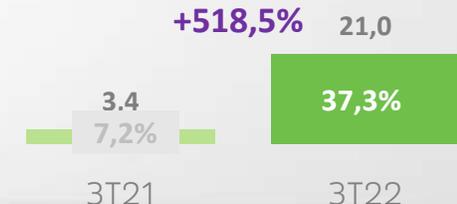
Receita Líquida (R\$ milhões)



Lucro Bruto (R\$ milhões)



Resultado Operacional (R\$ milhões)



*Base de alunos considera número de alunos no final do trimestre.

Inspirali

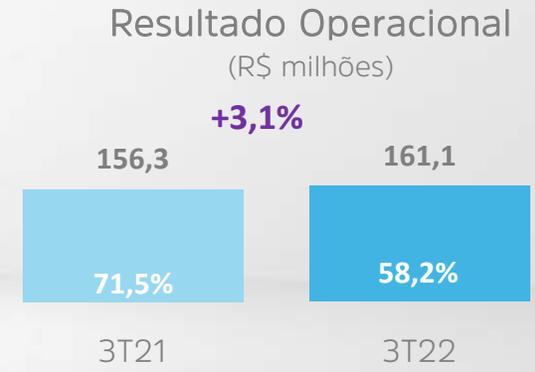
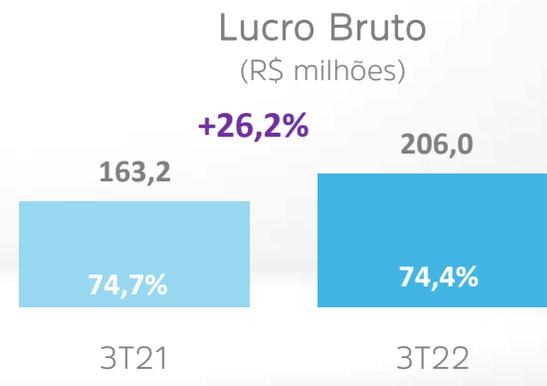
A vertical, que consolida os cursos de graduação e pós-graduação de medicina, segue trajetória de **crescimento na base de alunos** e **evolução consistente e saudável do ticket**.



Evasão 3T22

3,1%

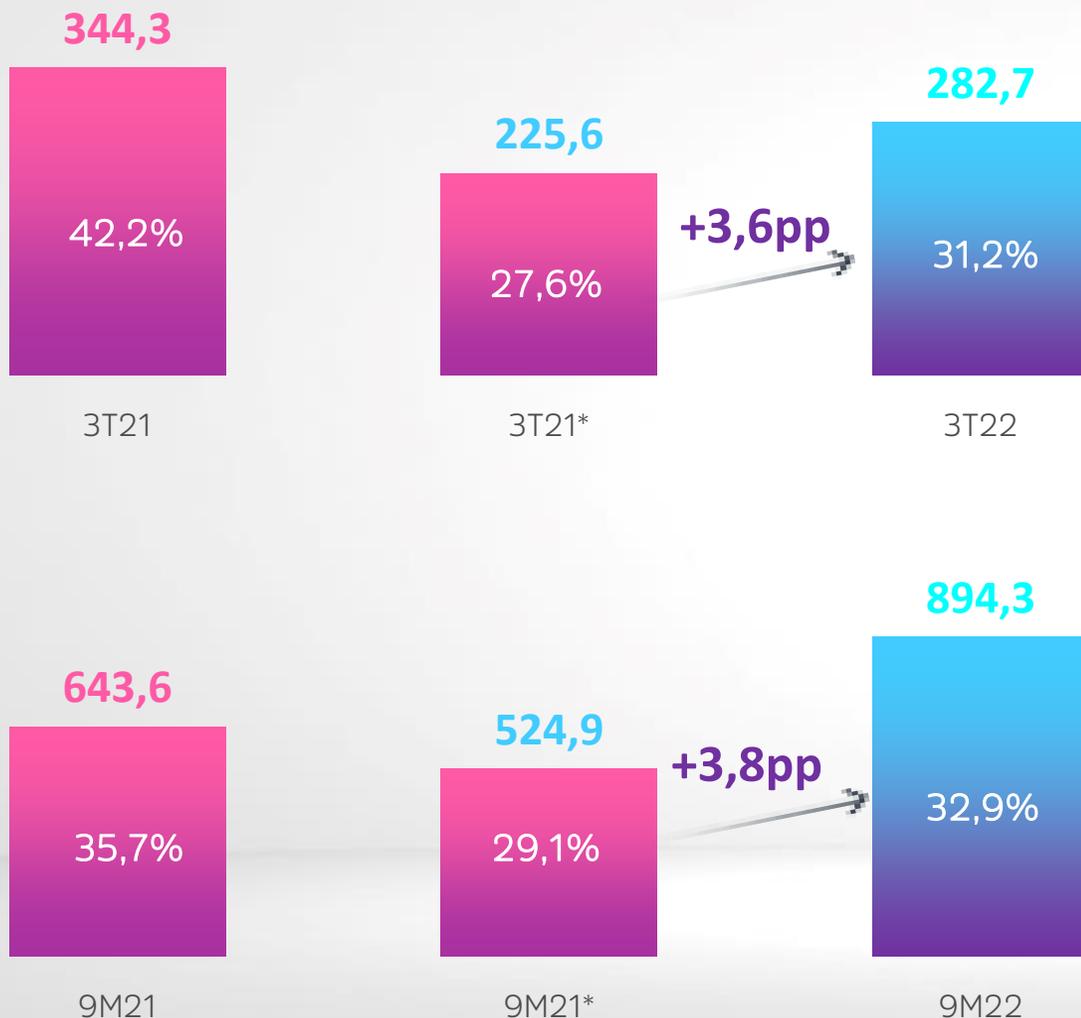
-0,1 pp. vs. 3T21



*Base de alunos considera número de alunos no final do trimestre.

EBITDA Ajustado

(em R\$ milhões)



A redução de margem na comparação anual se deve a fatores localizados no 3T21, com reversões de aluguel, PDD e earn-out que totalizaram R\$118,7 milhões.

Desconsiderando esses efeitos, a Margem EBITDA Ajustada teria sido 27,6% no 3T21, o que refletiria em uma expansão de margem EBITDA de 3,6pp para os atuais 31,2% do 3T22.

Desconsiderando esses mesmos efeitos, a Margem EBITDA Ajustada teria sido 29,1% no 9M21, o que refletiria em uma expansão de margem EBITDA de 3,8pp para os atuais 32,9% do 9M22.

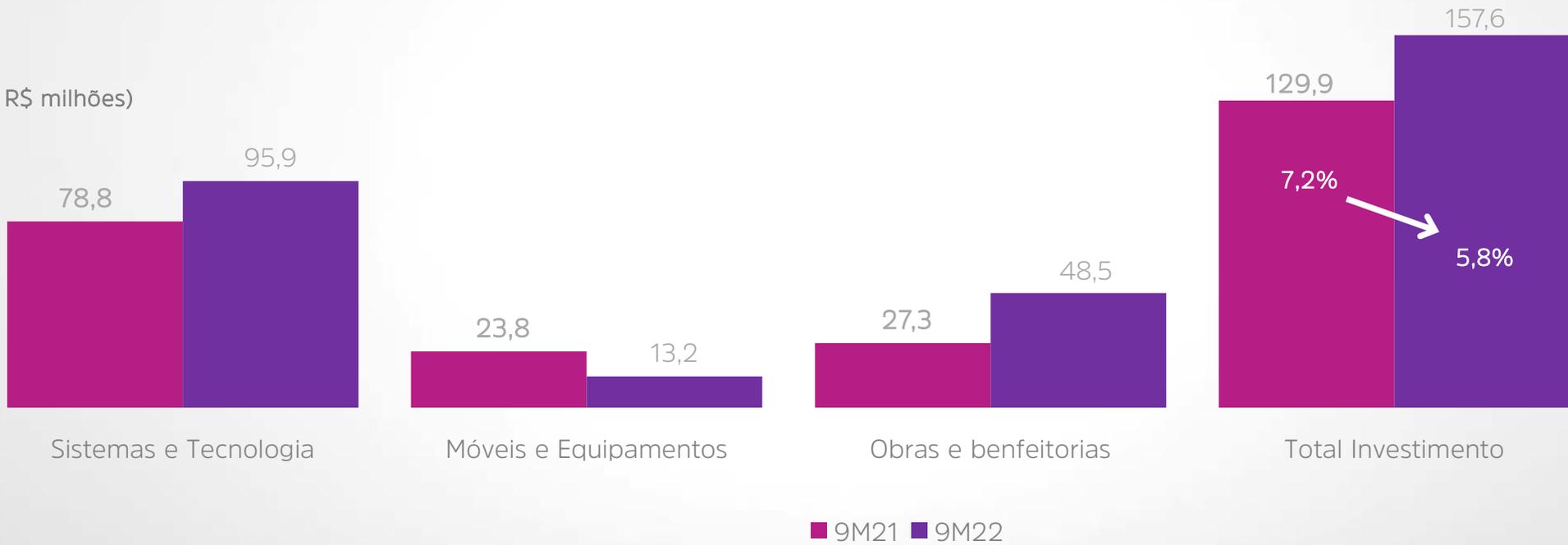
*Desconsiderando fatores localizados no 3T21 e 9M21 de reversões de aluguel, PDD e earn-out que totalizaram R\$118,7 milhões.

CAPEX

Seguimos no processo de diluição e maior eficiência do Capex em relação à Receita Líquida. Transformação Digital continua sendo priorizado com a finalidade de garantir as sinergias das integrações, o crescimento sustentável de longo prazo e as inovações importantes para o modelo de negócios e acadêmico.

-1,4pp vs. 9M22

(em R\$ milhões)



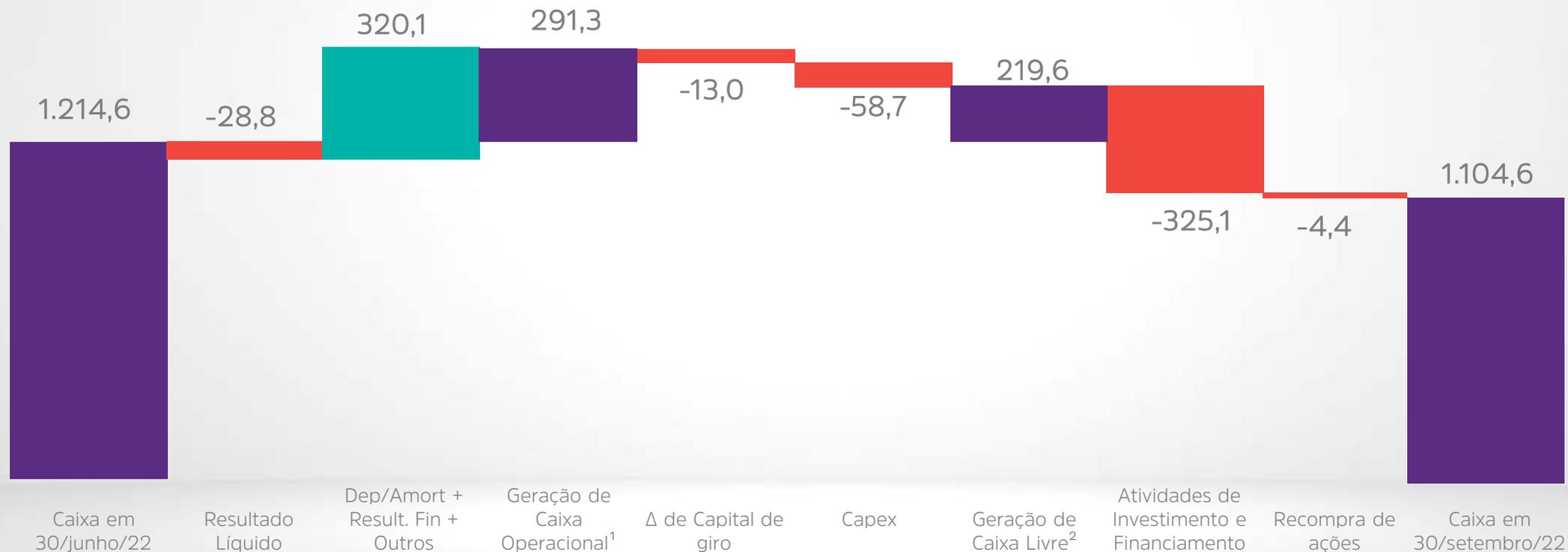
Fluxo de caixa 3T22

Forte crescimento de geração de caixa operacional de 25%, reforçando ganhos de lucratividade e a solidez financeira da Companhia.

Geração de Caixa Operacional

R\$ 291,3 MM

103,0% de conversão de caixa do EBITDA Ajustado no período

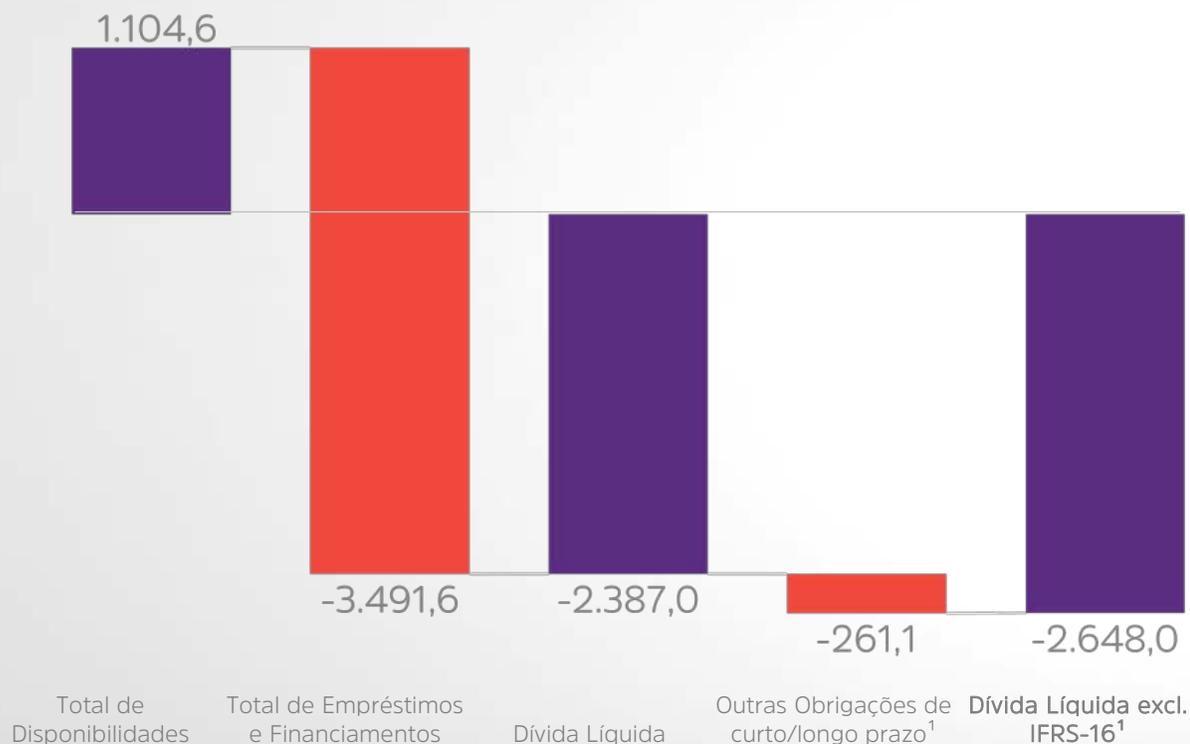


¹Geração de Caixa Operacional = Resultado Líquido + Depreciação & Outros Itens não Caixa

²Geração de Caixa Livre = Geração de Caixa Operacional + Capital de Giro – Capex

Caixa e Endividamento

Continuamos atentos e comprometidos com a priorização da nossa agenda de desalavancagem, principalmente pela evolução de nossas margens operacionais.



- Excluindo o efeito do IFRS-16, conforme pactuado nos contratos que representam nossas dívidas, encerramos o trimestre com uma **dívida líquida de R\$2.648,0 milhões**, representando um Endividamento Líquido / EBITDA Ajustado dos últimos 12 meses equivalente a **3,8x**;
- Continuamos nossa pauta prioritária no processo de **desalavancagem**, por aumento de lucratividade e aprofundamento de estratégias de **liabilities management**.

¹Excluindo R\$160,8 milhões de bolsas Proles e Opções de Compra.



ãnima
EDUCAÇÃO