



Apresentação de resultados 4T25 e 2025

13 de março de 2026

As informações gerais e resumidas relacionadas às atividades desempenhadas pela Ânima Educação até a presente data não constituem de forma alguma qualquer convite, oferta ou solicitação de compra de ações.

Esta apresentação poderá conter declarações que expressam a mera expectativa dos administradores da Companhia, bem como a previsão de eventos futuros e incertos. Tais expectativas e/ou previsões envolvem riscos e incertezas e não devem servir como base para a tomada de decisão quanto à aquisição de ações da Companhia.





4T25 e 2025: Consistência na entrega de nossa estratégia de crescimento sustentável com rentabilidade e geração de caixa

CRESCIMENTO

Receita líq. consolidada

+5,8% para R\$ 4.0 BI em 2025 vs. 2024 e **+8,6% para R\$ 972 MM** no 4T25 vs. 4T24

Ensino Acadêmico: crescimento de tíquete em todos os segmentos

RENTABILIDADE

EBITDA aj. ex-IFRS 16

+11,2% para R\$ 1,2 BI em 2025 vs. 2024 e **+16,8% para R\$ 262 MM** no 4T25 vs. 4T24

Lucro líquido¹

+45,3% para R\$ 124 MM em 2025 vs. 2024 e **prejuízo de R\$ 18 MM** no 4T25

GERAÇÃO DE CAIXA E DESALAVANCAGEM

Geração de caixa op.

+15,3% para R\$ 1,5 BI em 2025 vs. 2024 e **+26,3% para R\$ 329 MM** no 4T25 vs. 4T24

Alavancagem² em 2,49x

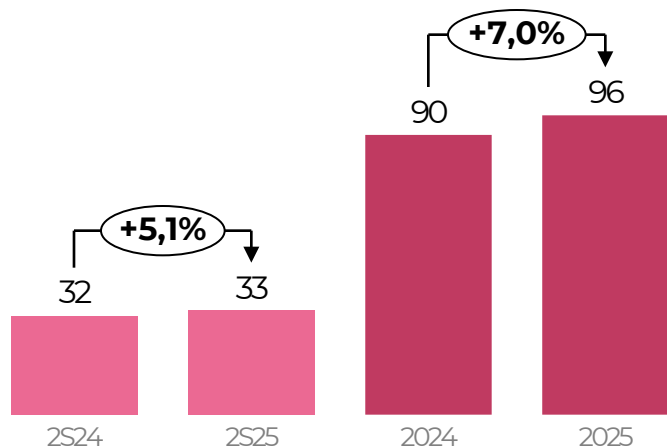
no 4T25 vs. 2,80x no 4T24

¹ Lucro líquido atribuível aos acionistas controladores. ² Dívida líquida ajustada sobre EBITDA ajustado ex-IFRS 16 LTM.

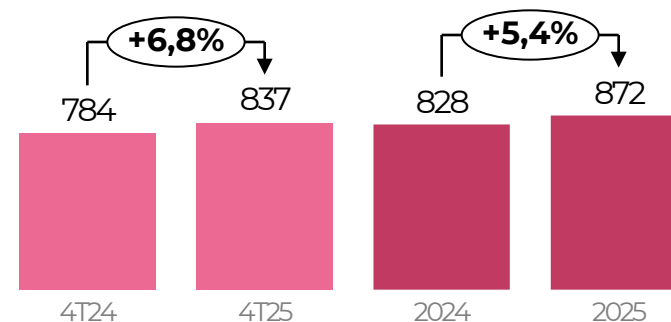
Nota: A reconciliação e explicação da Dívida líquida ajustada e Ebitda ajustado ex-IFRS16 estão disponíveis em nosso Formulário de Referência, item 2.5 "Mensurações não contábeis" e no Earnings Release.

O Core continuou crescendo, entregando aumento de tíquete e expansão de receita e resultado operacional

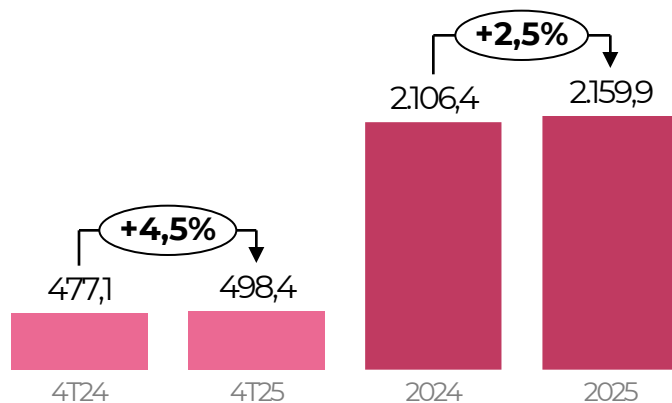
Atração do Ensino Acadêmico ('000)



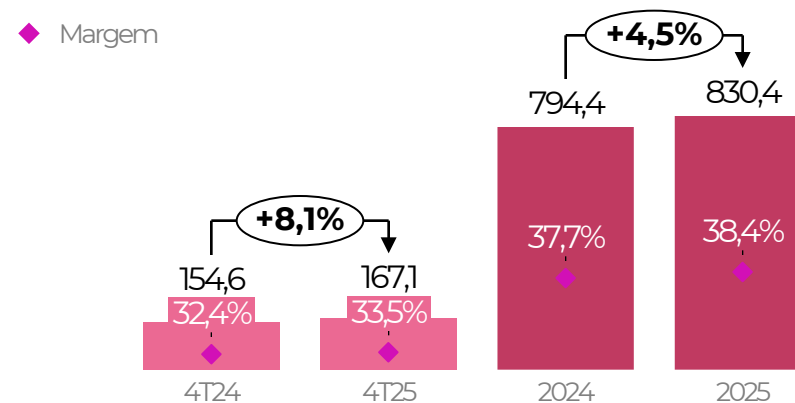
Tíquete do Ensino Acadêmico (R\$)



Receita líquida - Core (R\$ milhões)

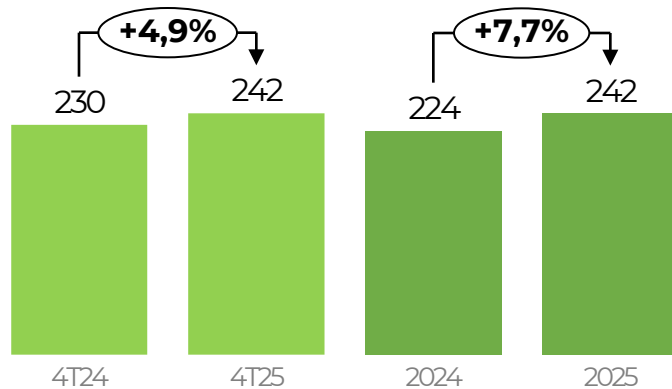


Resultado operacional - Core (R\$ milhões)

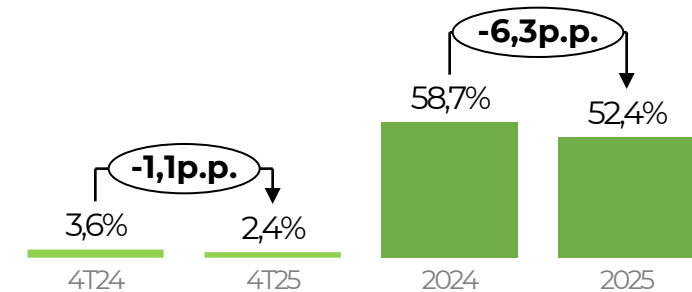


O Ensino Digital deu continuidade à estratégia de reposicionamento, com foco no aumento de tíquete refletindo a qualidade da oferta

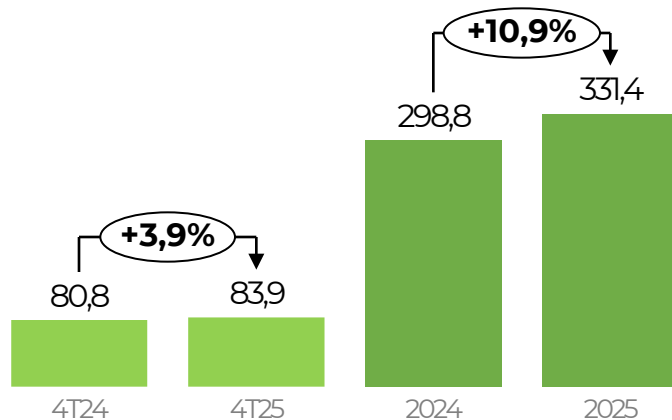
Tíquete do Ensino Acadêmico (R\$)



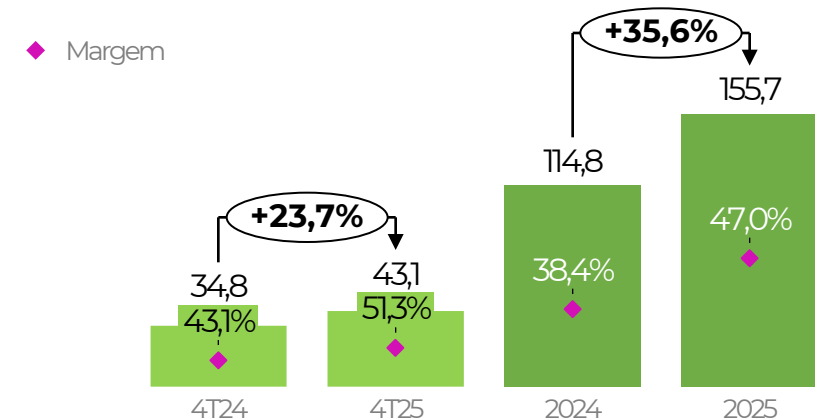
Evasão do Ensino Acadêmico (%)



Receita Líquida – Ensino Digital (R\$ milhões)

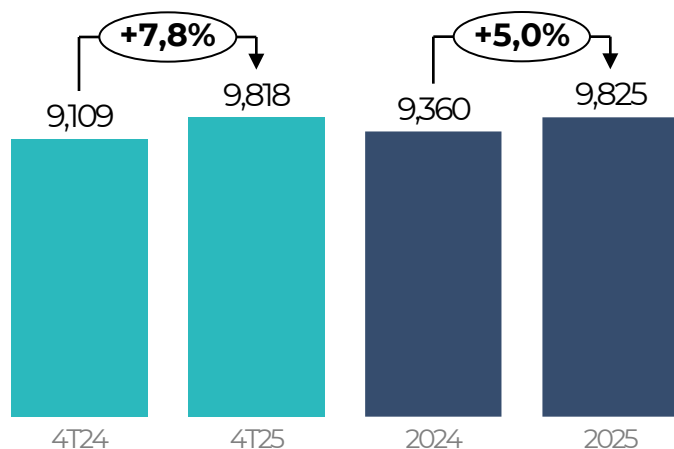


Resultado operacional – Ensino Digital (R\$ milhões)

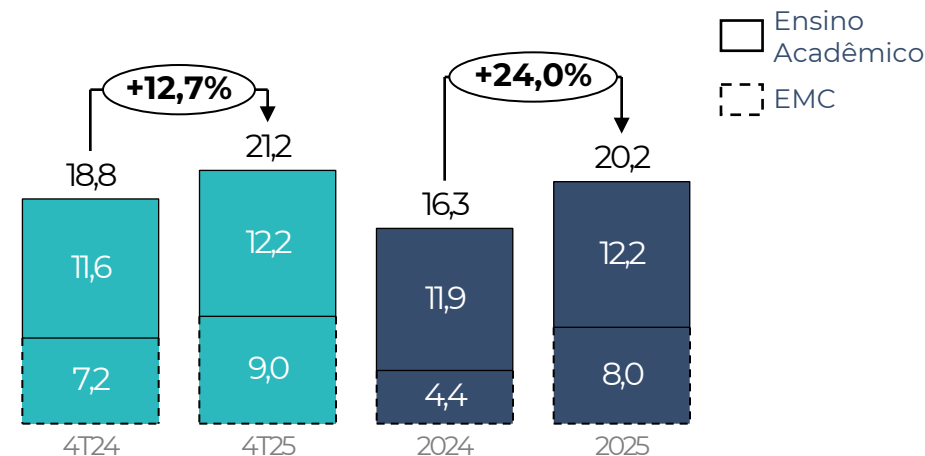


A Inspirali apresentou crescimento na base de alunos do Ensino Acadêmico, impulsionando a receita e o resultado operacional

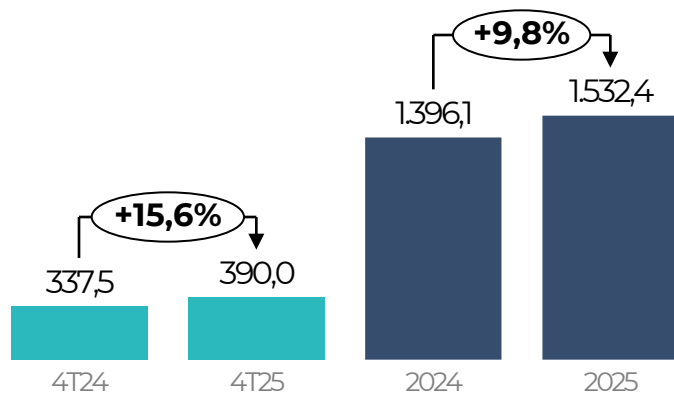
Tíquete do Ensino Acadêmico (R\$)



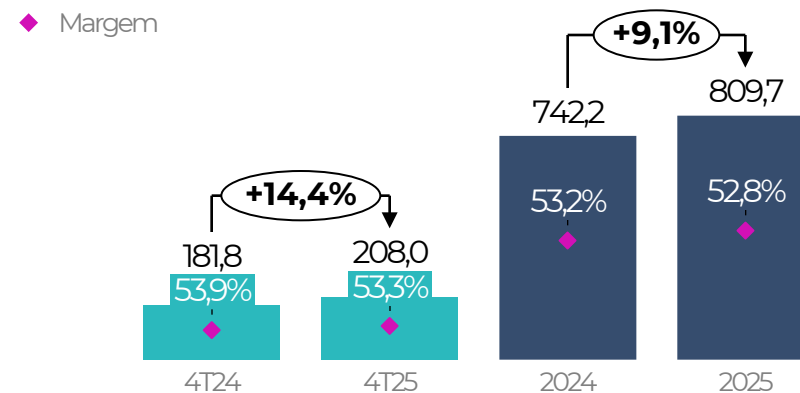
Base de alunos ('000)



Receita Líquida - Inspirali (R\$ milhões)

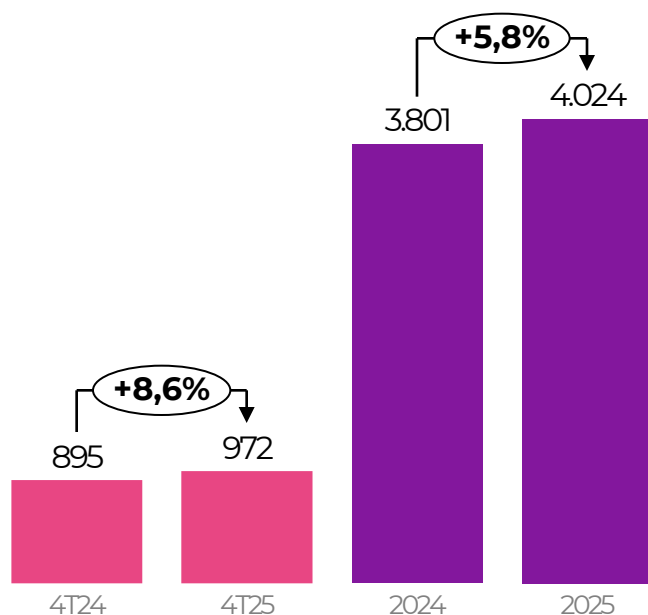


Resultado operacional - Inspirali (R\$ milhões)

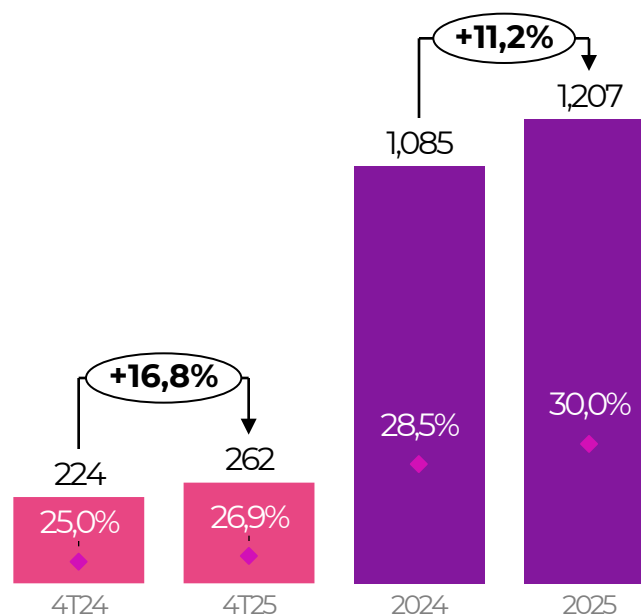


Como resultado, entregamos em 2025 crescimento de receita líquida, de EBITDA e de lucro, com expansão de margens

Receita líquida
(R\$ milhões)

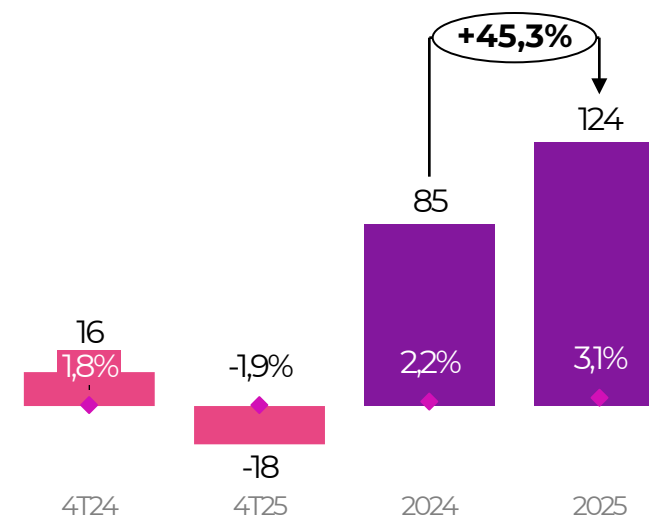


EBITDA ajustado ex-IFRS 16
(R\$ milhões)



◆ Margem

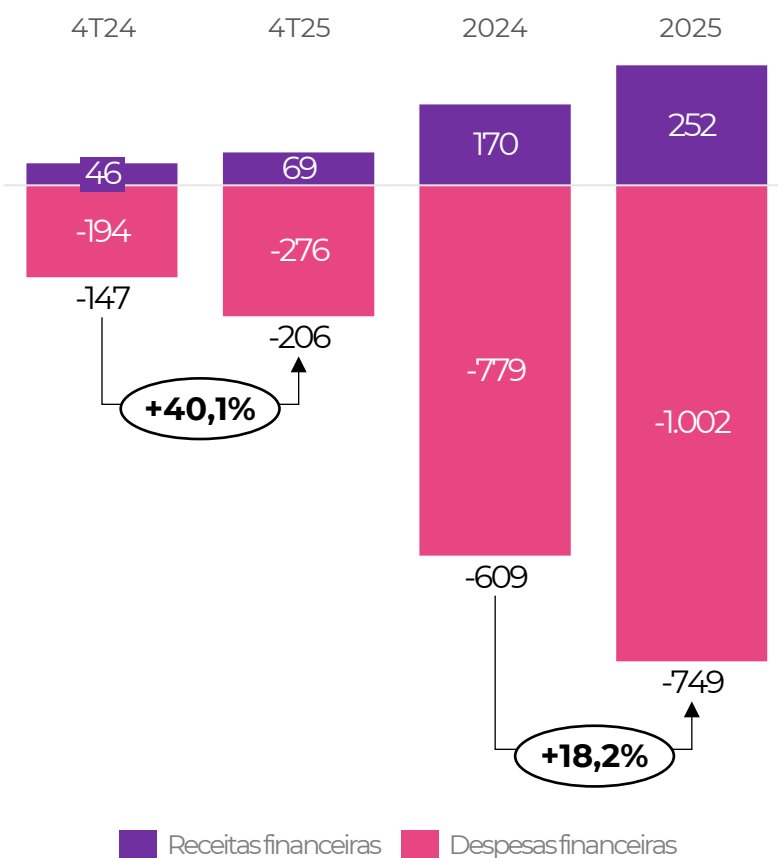
Lucro líquido atribuível aos acionistas
controladores
(R\$ milhões)



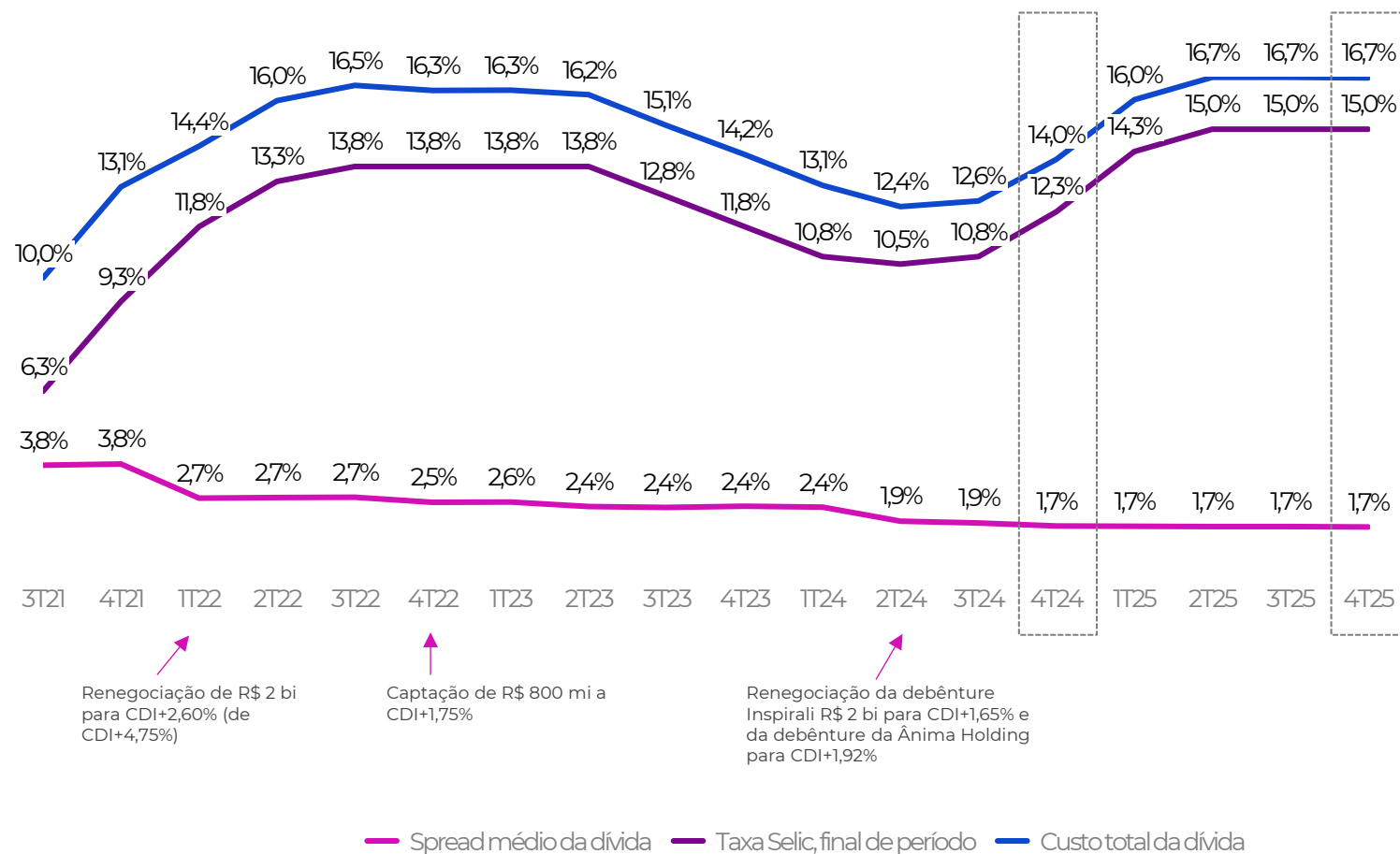
◆ Margem

Resultado financeiro líquido seguiu impactado pelo aumento da taxa Selic

Resultado financeiro aj.¹ (R\$ milhões)



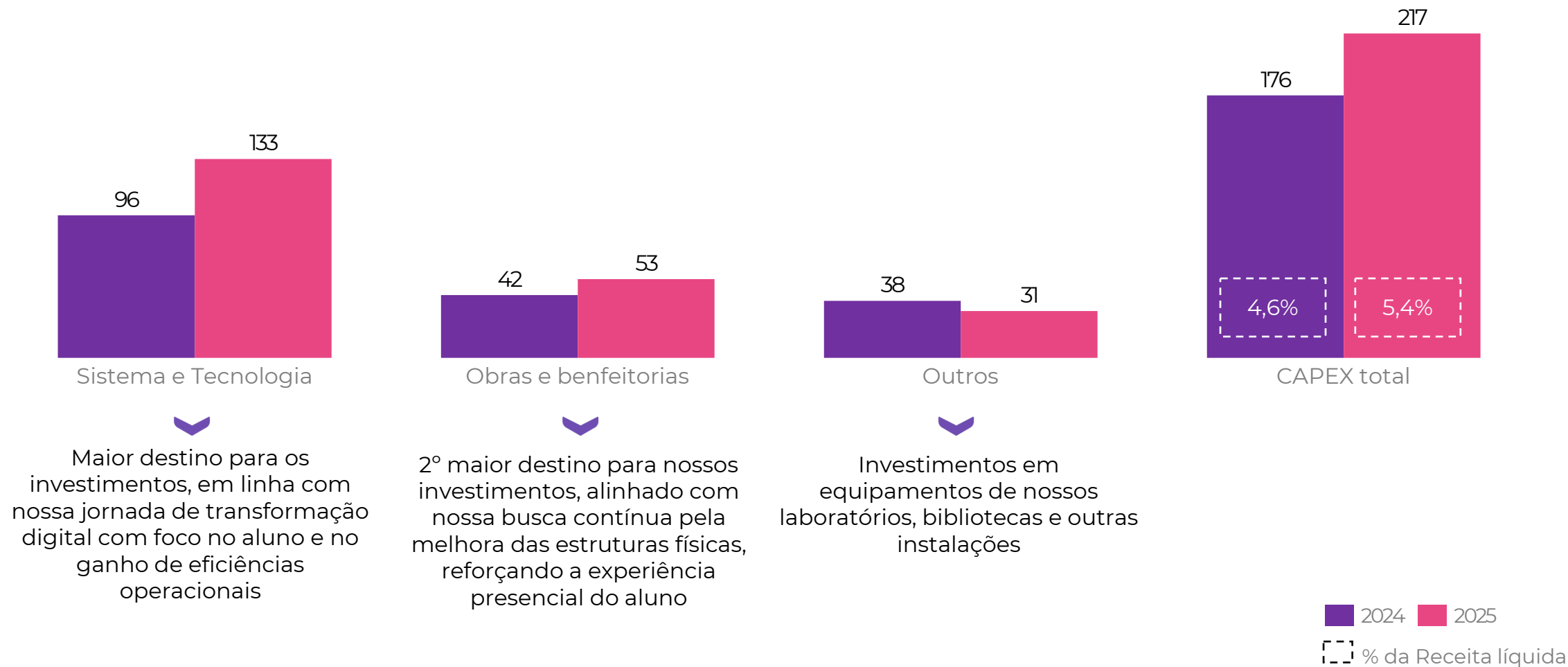
Evolução dos spreads da dívida



¹ Resultado financeiro ajustado do 9M24 pelo penalty fee do pré-pagamento da debênture e pela baixa do custo de captação da debenture pré-paga.

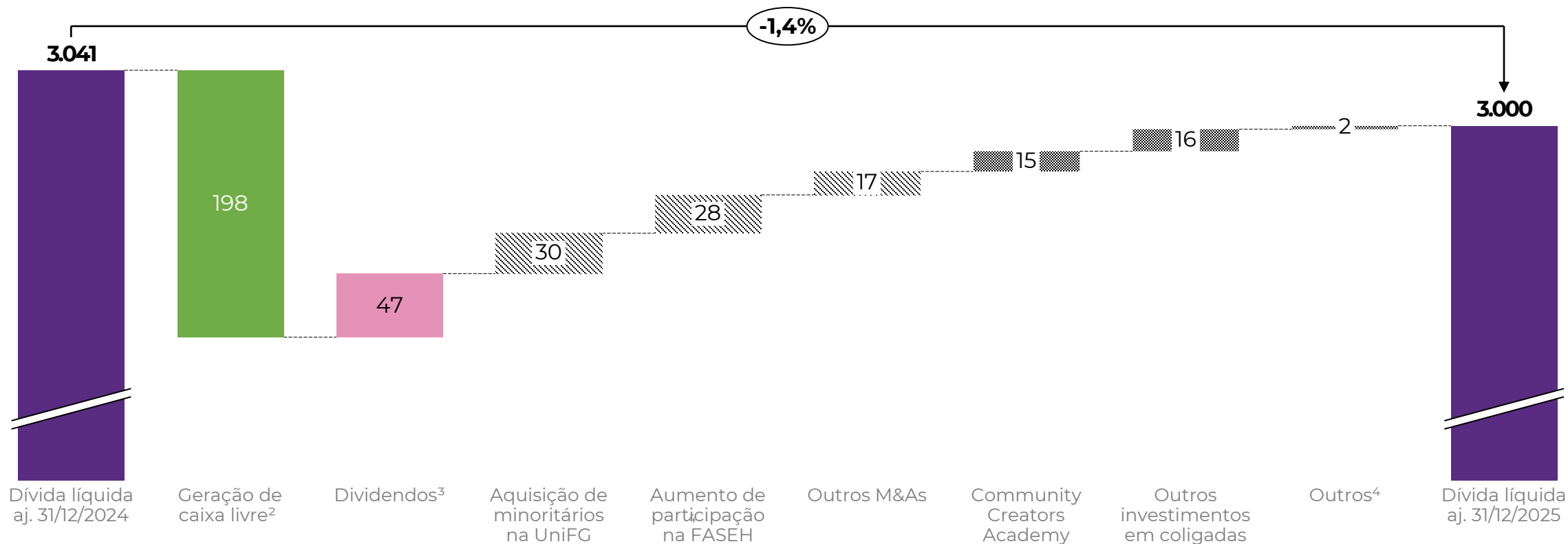
2025 apresentou maiores investimentos na experiência do aluno e eficiência operacional, mas ainda dentro dos patamares históricos

Evolução do CAPEX (R\$ milhões)



Mesmo com elevação da taxa Selic, mantivemos geração de caixa robusta e consistente com o ano anterior, reduzindo a dívida líquida

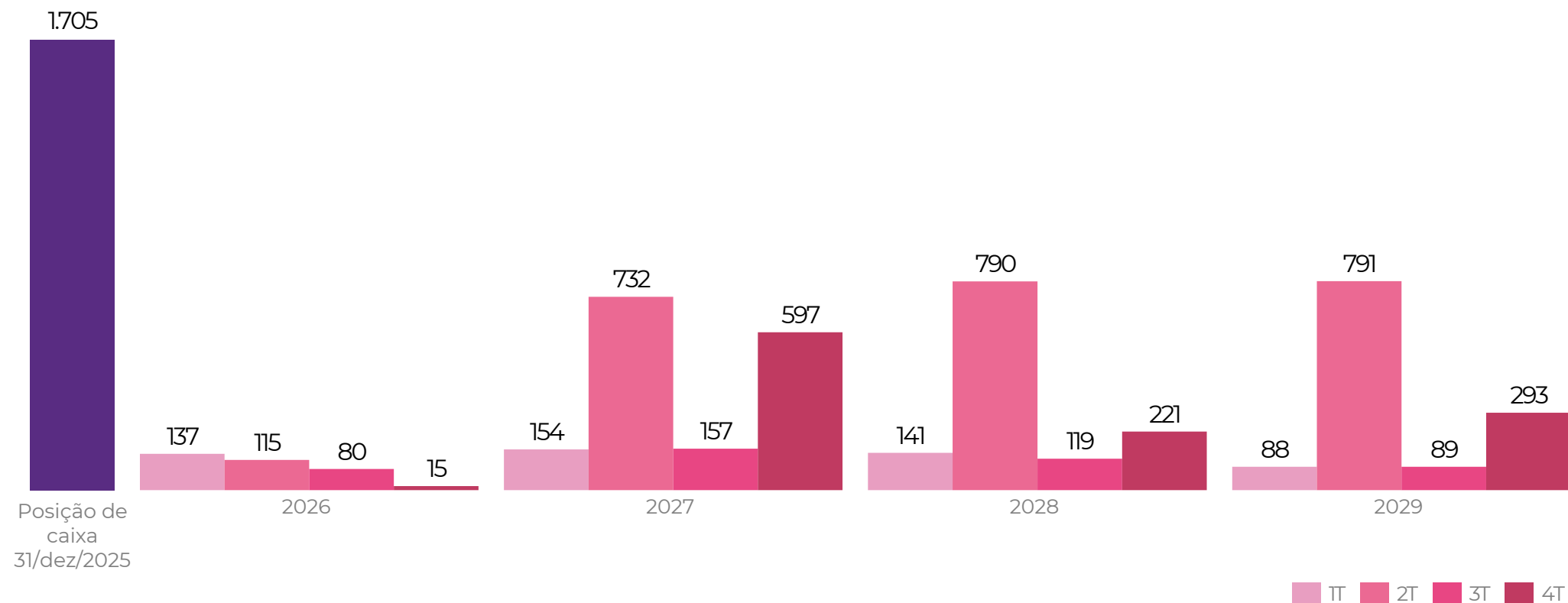
Evolução da Dívida Líquida ajustada¹ LTM (R\$ milhões)



¹ A reconciliação e explicação da Dívida Líquida ajustada estão disponíveis em nosso Formulário de Referência, item 2.5 "Mensurações não contábeis" e no Earnings Release. ² Considera a geração de caixa da empresa, após os encargos financeiros líquidos relacionados aos ativos e passivos que compõem a dívida líquida ajustada e que foram apropriados no período. Esse mesmo indicador foi de R\$ 258 MM no período de 12 meses findo em 31/12/2024. ³ Inclui dividendos pagos pela Ânima, Inspirali e FASEH aos seus respectivos acionistas. Exclui dividendos pagos pela UniFG mediante conclusão da aquisição de participação minoritária realizada no 3T25. ⁴ Considera o pagamento em dinheiro de R\$ 6,7 MM pela aquisição da participação minoritária e dividendos de R\$ 23,5 MM pagos aos sócios minoritários do UniFG referentes às suas participações nos lucros retidos do exercício de 2024 e 1S25. Inclui desembolsos com partes relacionadas e aumento de capital.

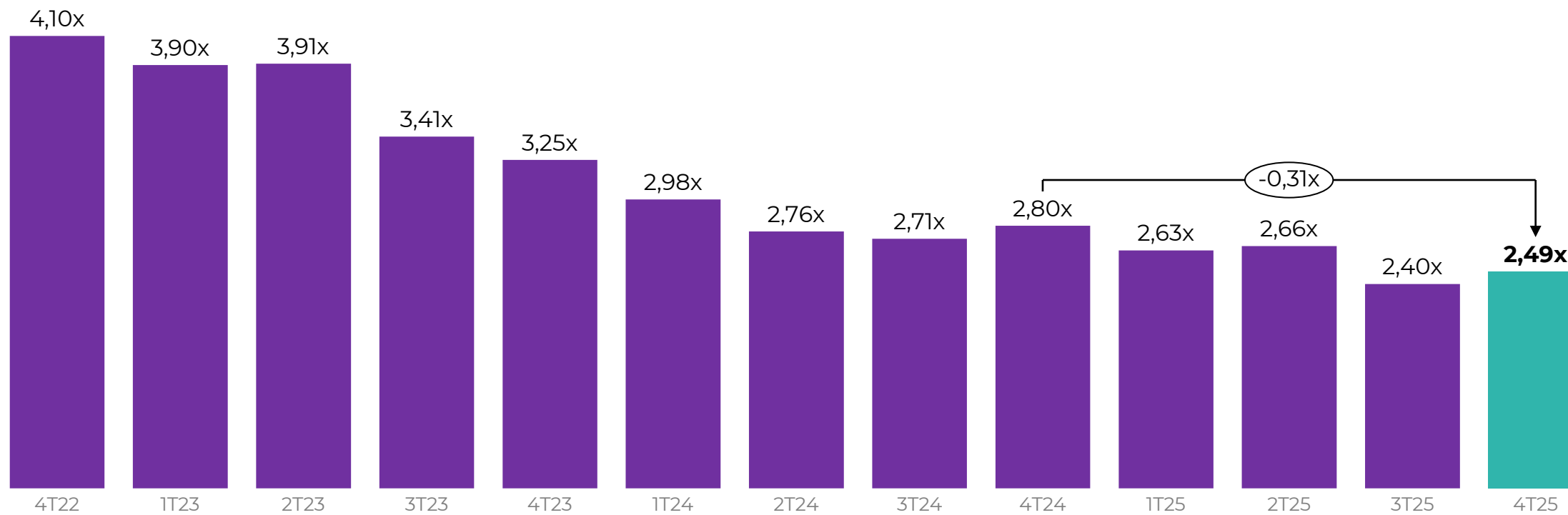
Sólida liquidez para fazer frente aos nossos compromissos financeiros

Cronogramas de amortizações da dívida bruta ex-IFRS 16
(R\$ milhões)



Seguimos o caminho de desalavancagem orgânica, para que possamos crescer ainda mais, de forma sustentável, e investir na qualidade da oferta

Dívida Líquida aj. / EBITDA aj. ex-IFRS 16 LTM



2025:
consistência na
execução da
estratégia da
3ª onda da
Ânima

- › Seguimos comprometidos com a expansão da base de alunos e a qualidade da receita
- › Priorizamos a experiência do aluno e a qualidade acadêmica
- › Mantemos o foco na eficiência operacional e no fortalecimento da geração de caixa
- › Seguimos otimistas com as oportunidades geradas pelo novo marco regulatório
- › Reforçamos nosso DNA inovador e nosso pioneirismo como protagonistas na construção do futuro da educação



Obrigada!

ănima
EDUCAÇÃO

ri@animaeducacao.com.br
<https://ri.animaeducacao.com.br/>



ănima
EDUCAÇÃO