



Apresentação de resultados 2T26 e 1S26

14 de agosto de 2026

As informações gerais e resumidas relacionadas às atividades desempenhadas pela Ânima Educação até a presente data não constituem de forma alguma qualquer convite, oferta ou solicitação de compra de ações.

Esta apresentação poderá conter declarações que expressam a mera expectativa dos administradores da Companhia, bem como a previsão de eventos futuros e incertos. Tais expectativas e/ou previsões envolvem riscos e incertezas e não devem servir como base para a tomada de decisão quanto à aquisição de ações da Companhia.



1S26 / 2T26: Consistência na entrega de nossa estratégia de crescimento sustentável com rentabilidade e desalavancagem

CRESCIMENTO

Receita líq. consolidada

+6,1% para R\$ 2.2 BI no 1S26 vs. 1S25 e +4,4% para R\$ 1.050 MN no 2T26 vs. 2T25

Aumento de tíquete em todos os segmentos

do Ensino Acadêmico, com destaque para o Core (+9,5% no 1S26 vs. 1S25 e +7,4% no 2T26 vs. 2T25)

RENTABILIDADE

EBITDA aj. ex-IFRS 16

+7,6% para R\$ 691 MM no 1S26 vs. 1S25 e +11,9% para R\$ 315 MM no 2T26 vs. 2T25

Lucro líquido¹

+29% para R\$ 135 MM no 1S26 vs. 1S25 e +205% para R\$ 29 MM no 2T26 vs. 2T25

GERAÇÃO DE CAIXA E DESALAVANCAGEM

Geração de caixa da empresa +7,2% para

R\$ 449 MM no 1S26 vs. 1S25 e -4,5% para R\$ 150 MM no 2T26 vs. 2T25

Alavancagem² em 2,41x

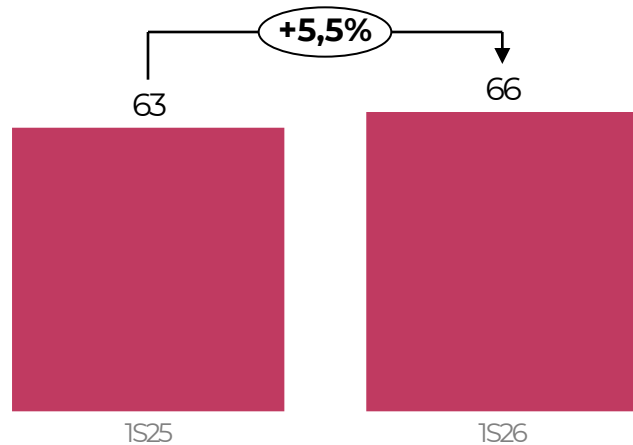
no 2T26 vs. 2,66x no 2T25

¹ Lucro líquido atribuível aos acionistas controladores. ² Dívida líquida ajustada sobre EBITDA ajustado ex-IFRS 16 LTM.

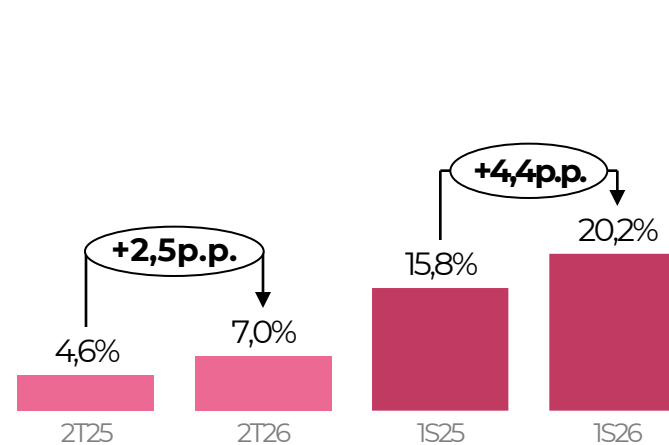
Nota: A reconciliação e explicação da Dívida líquida ajustada e Ebitda ajustado ex-IFRS16 estão disponíveis em nosso Formulário de Referência, item 2.5 "Mensurações não contábeis" e no Earnings Release.

O Core concluiu o semestre com crescimento da atração e de tíquete, parcialmente e pontualmente ofuscado pela maior evasão

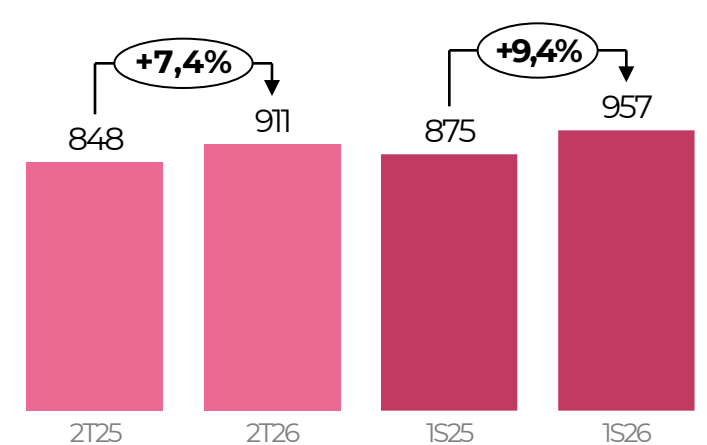
Atração da Graduação ('000)



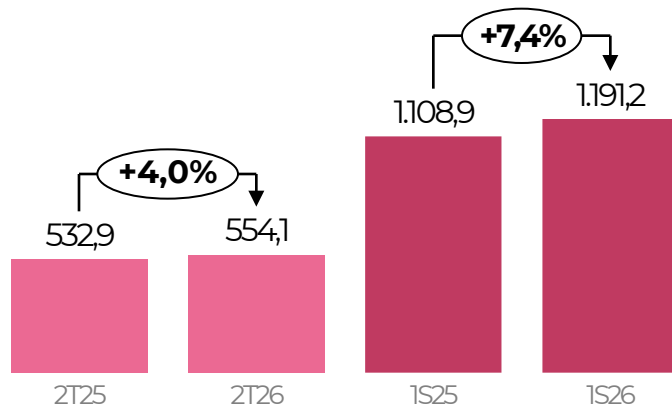
Evasão do Ensino Acadêmico (%)



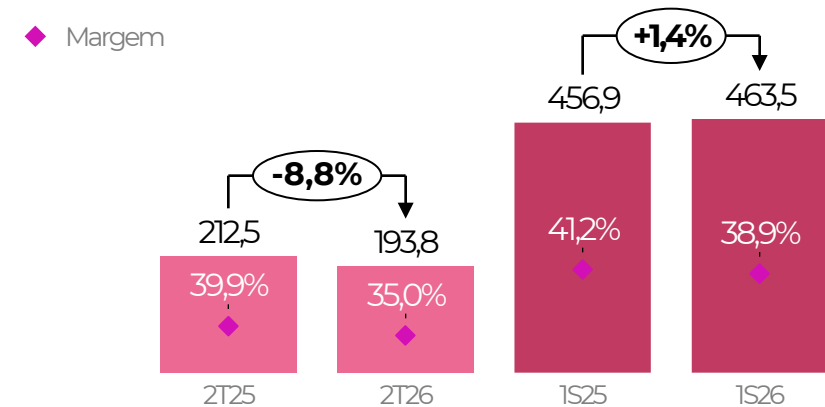
Tíquete do Ensino Acadêmico (R\$)



Receita líquida - Core (R\$ milhões)

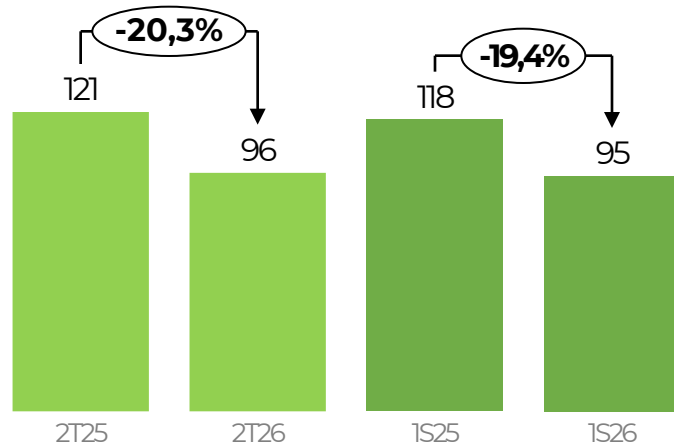


Resultado operacional - Core (R\$ milhões)

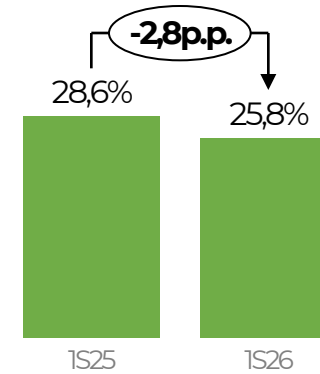
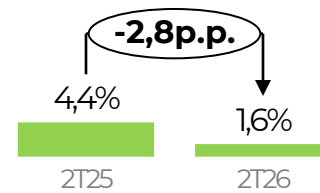


O Ensino Digital apresentou queda de base da Graduação, parcialmente compensada pelo aumento de tiquete e queda da evasão, com a normalização dos investimentos em marketing e eficiências levando a expansão de margem

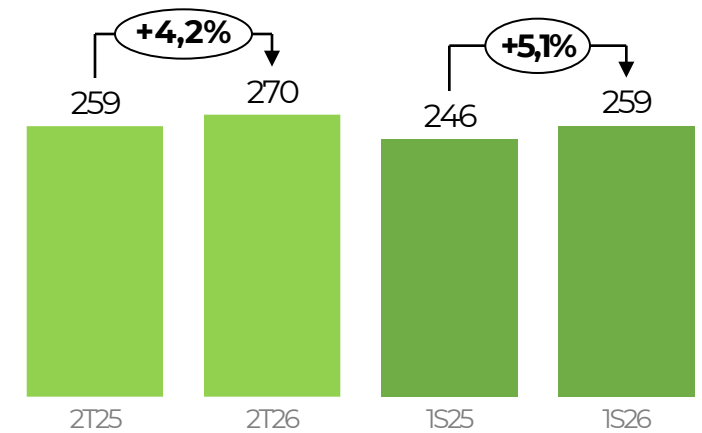
Base de alunos da Graduação ('000)



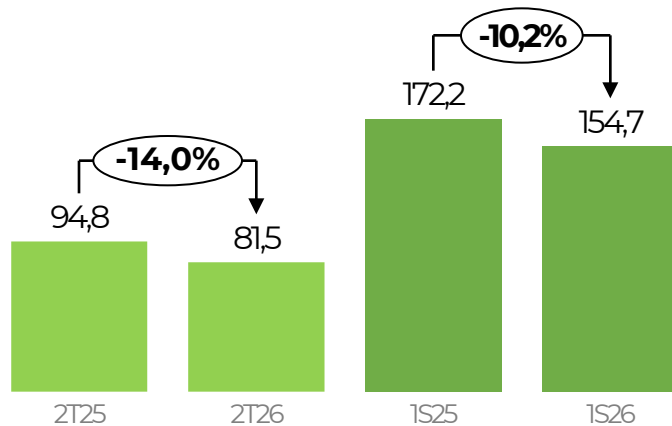
Evasão do Ensino Acadêmico (%)



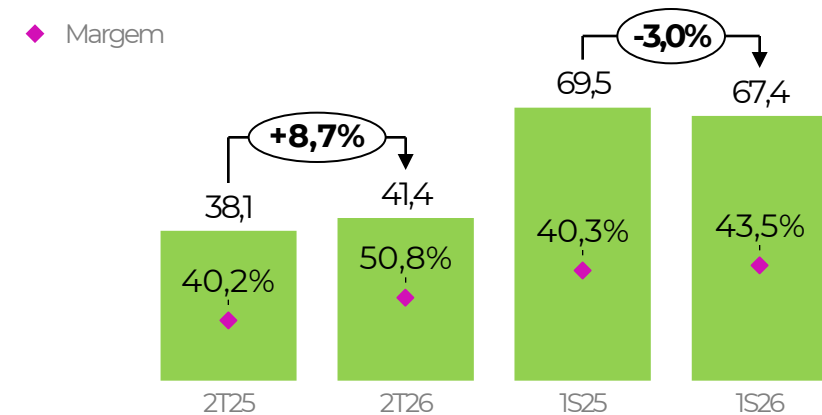
Tiquete do Ensino Acadêmico (R\$)



Receita Líquida – Ensino Digital (R\$ milhões)

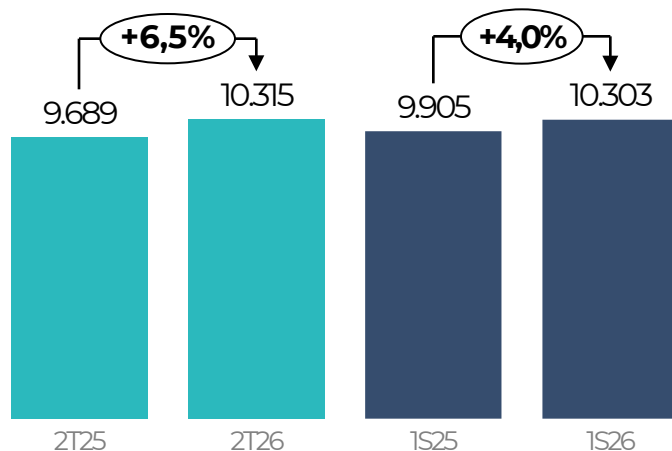


Resultado operacional – Ensino Digital (R\$ milhões)

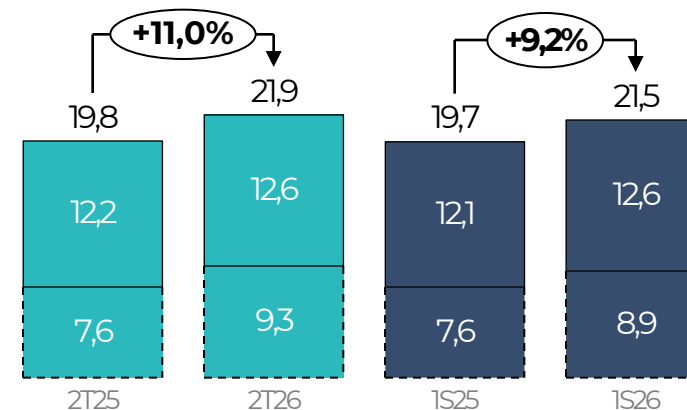


A Inspirali apresentou crescimento de receita, impulsionado pelo aumento na base de alunos e crescimento do ticket, com a retomada da normalidade das despesas de marketing e efeitos pontuais levando a expansão de margem

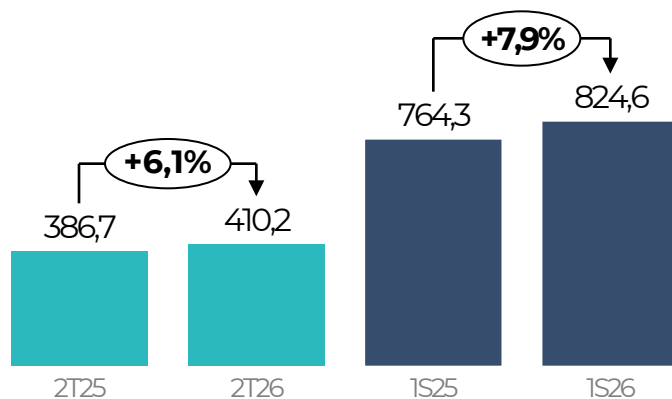
Tíquete do Ensino Acadêmico (R\$)



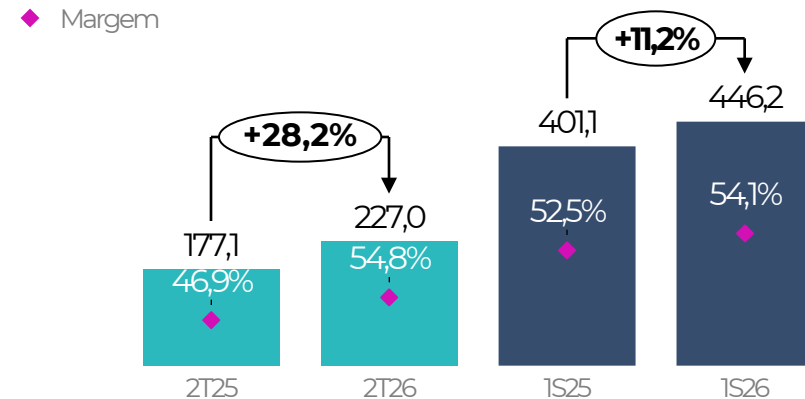
Base de alunos ('000)



Receita Líquida - Inspirali (R\$ milhões)



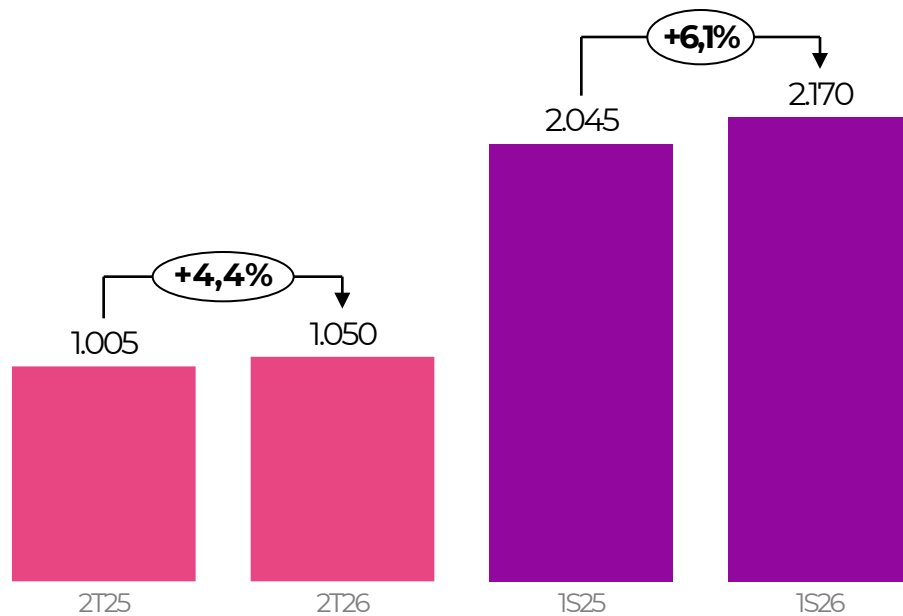
Resultado operacional - Inspirali (R\$ milhões)



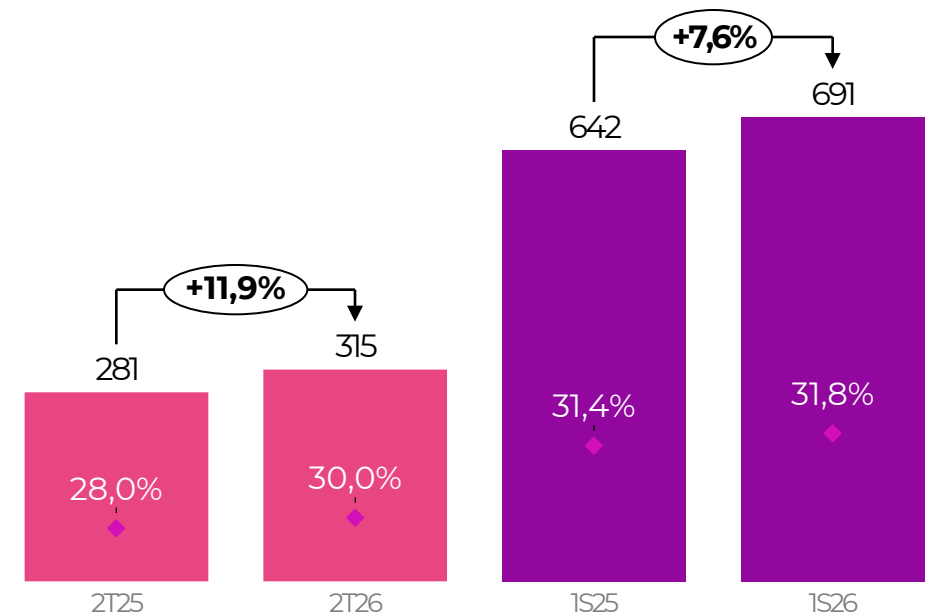
◆ Margem

Como resultado, entregamos no 1S26 crescimento de receita líquida e de EBITDA ajustado ex-IFRS 16

Receita líquida
(R\$ milhões)



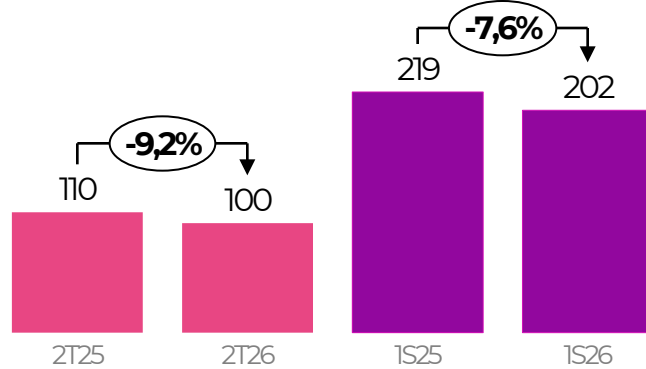
EBITDA ajustado ex-IFRS 16
(R\$ milhões)



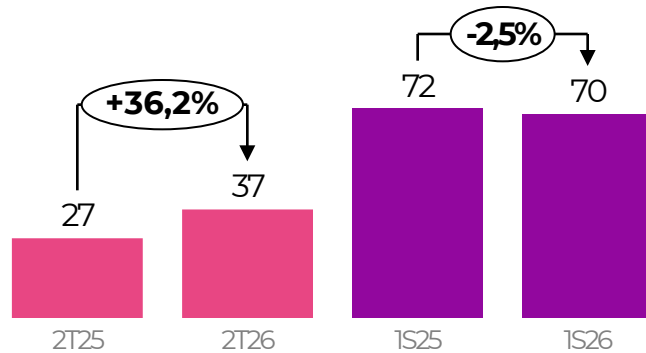
◆ Margem

A queda da amortização e a menor participação de minoritários compensaram o aumento na despesa financeira do período, levando a crescimento do lucro líquido e expansão da margem líquida

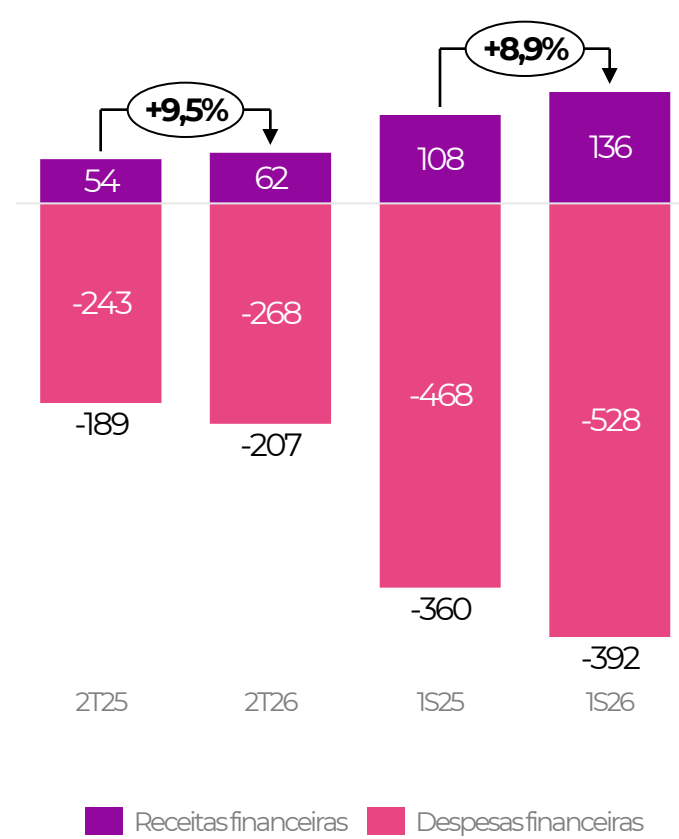
Depreciação e Amortização
(R\$ milhões)



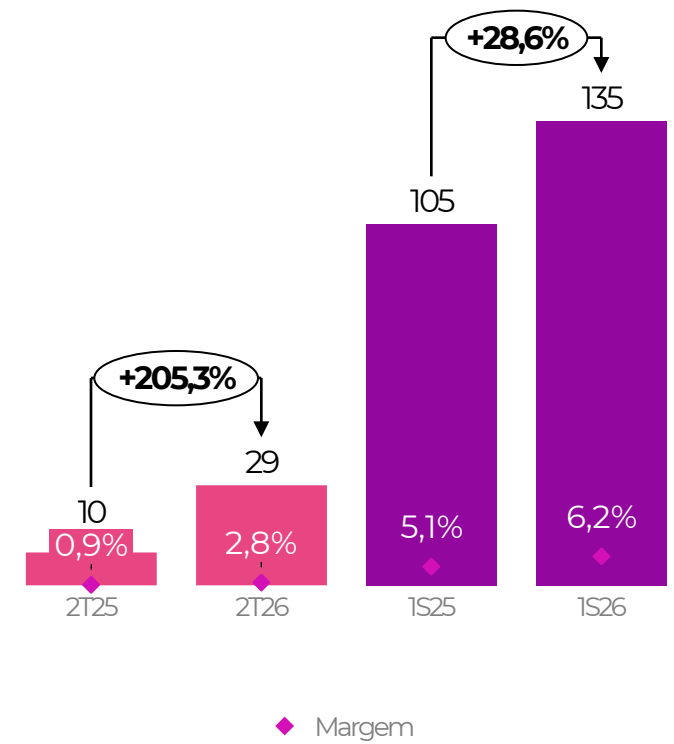
Participação de acionistas não controladores
(R\$ milhões)



Resultado financeiro aj.¹ (R\$ milhões)

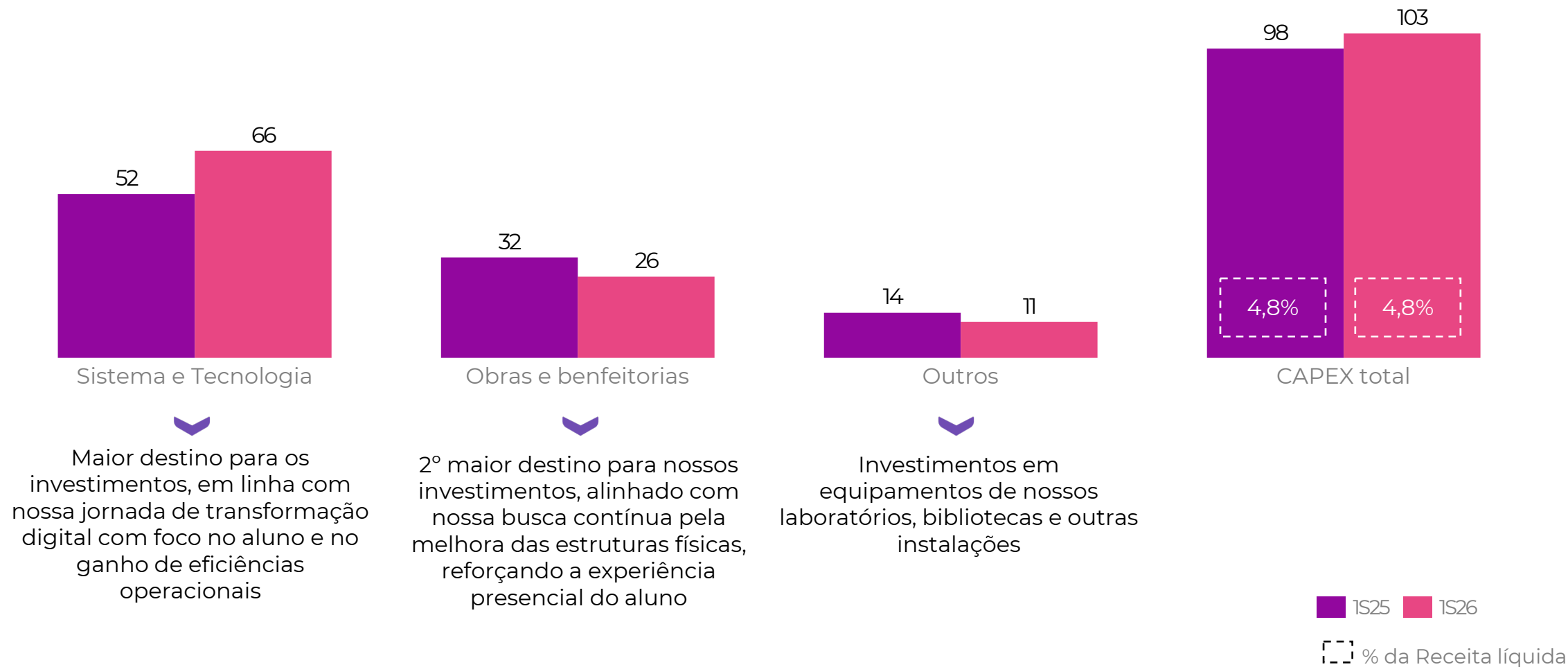


Lucro líquido atribuível aos acionistas controladores
(R\$ milhões)



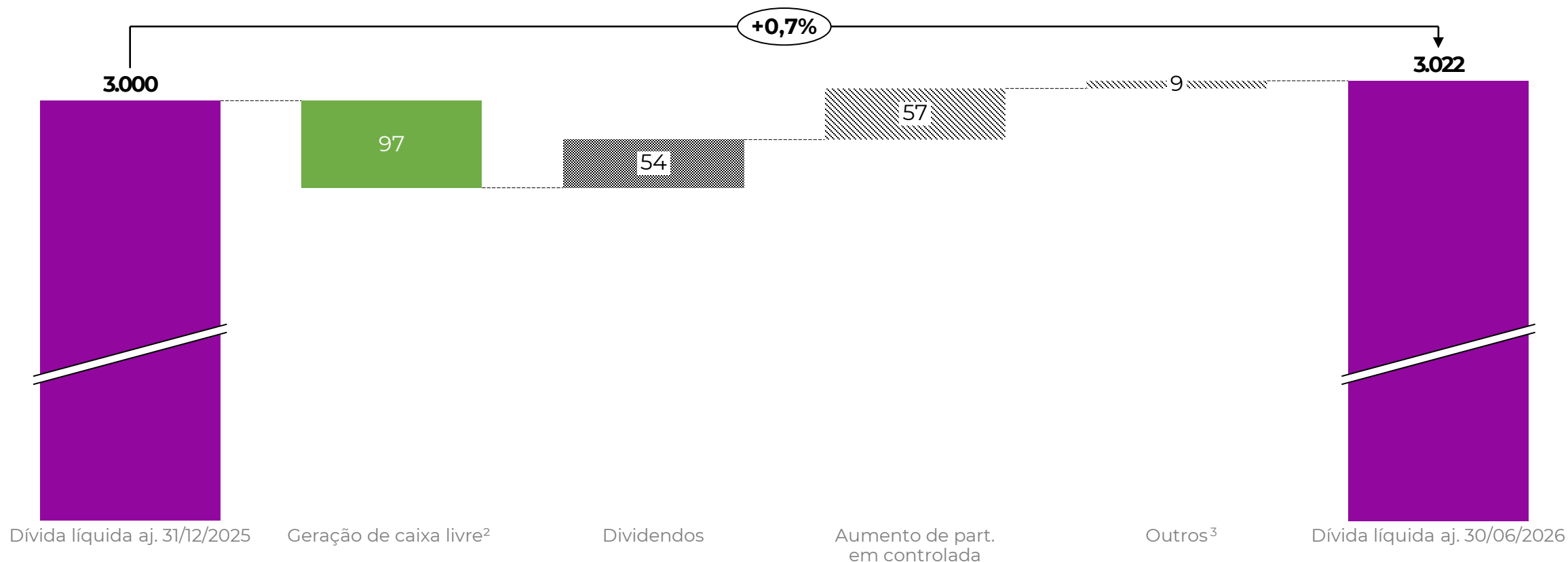
Investimentos permaneceram dentro dos patamares históricos, com foco em aperfeiçoamento de sistemas

Evolução do CAPEX (R\$ milhões)



Mantivemos uma geração de caixa robusta no 1S26, com aquisições de participações minoritárias, levando a um leve aumento da dívida líquida

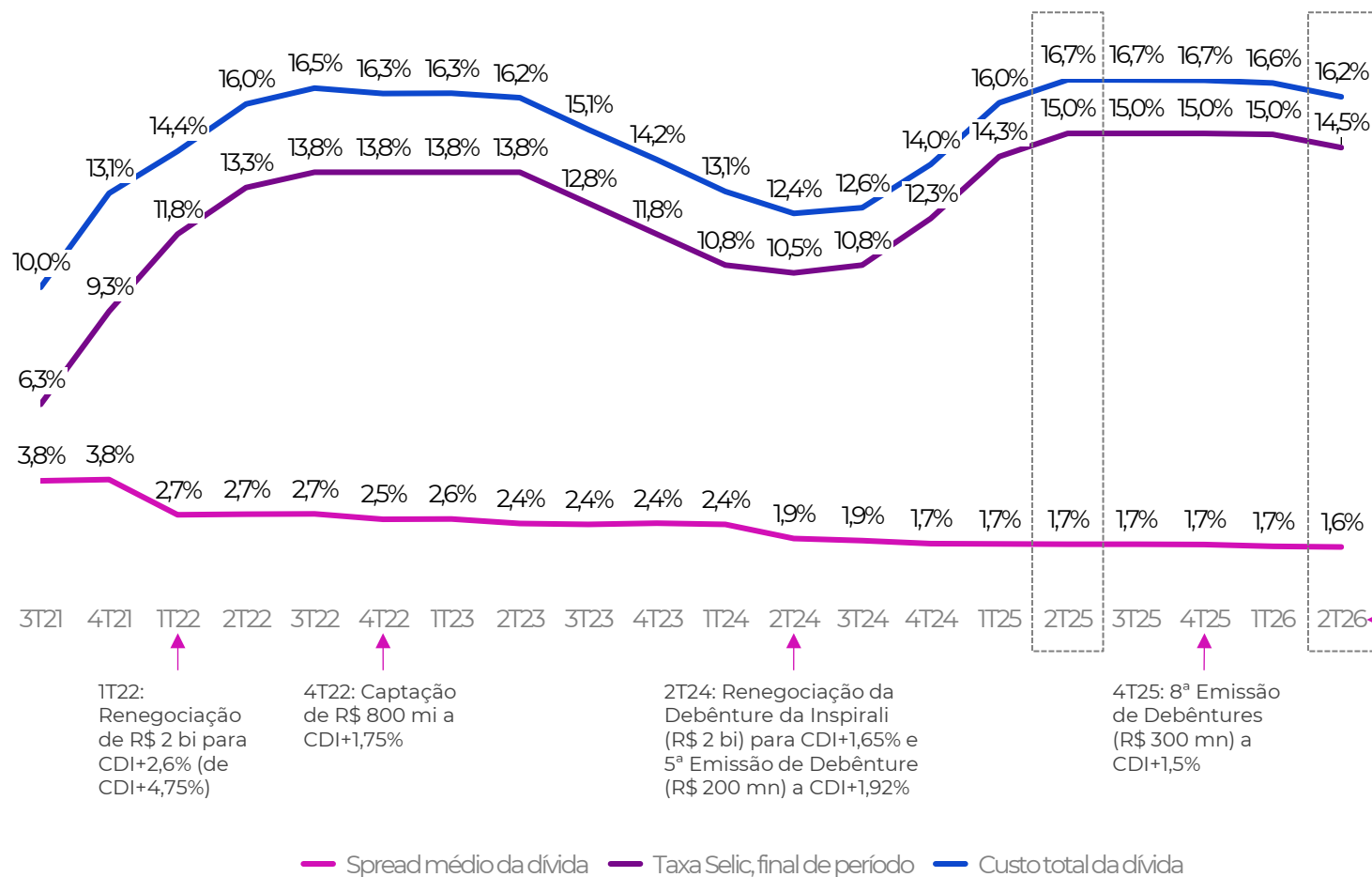
Evolução da Dívida Líquida ajustada¹ (R\$ milhões)



(1) A reconciliação e explicação da Dívida líquida ajustada estão disponíveis em nosso Formulário de Referência, item 2.5 “Mensurações não contábeis” e no Earnings Release. (2) Considera a geração/cnsumo de caixa da empresa, após os encargos financeiros líquidos relacionados aos ativos e passivos que compõem a dívida líquida ajustada e que foram apropriados no período. Esse mesmo indicador foi de R\$ 108 MM positivos (geração de caixa) no 1S25.. (3) Inclui outros M&As, investimentos em coligadas, desembolsos com partes relacionadas e aumento de capital.

Realizamos no 2T26 importantes movimentos de gestão de passivos, reduzindo mais uma vez nosso spread médio

Evolução dos spreads da dívida



4ª Emissão de Notas Comerciais:

- R\$ 250 milhões
- prazo de 5 anos (amortização do principal em 4 parcelas anuais consecutivas, com início em maio de 2028)
- juros semestrais de CDI +1,40% a.a.

Operação de crédito bilateral:

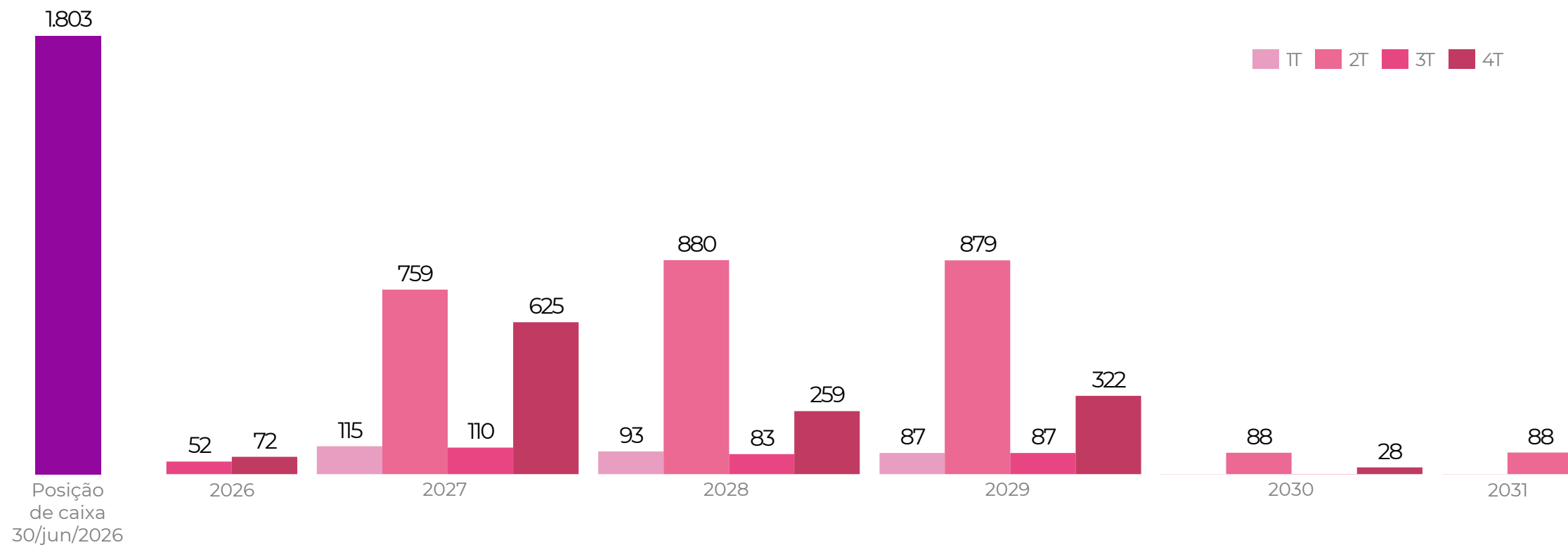
- R\$ 250 milhões
- prazo de 5 anos (amortização do principal em parcelas anuais consecutivas, com início em junho de 2027)
- juros semestrais de CDI +0,98% a.a.

Pré pagamento de parte da 6ª Emissão de Debêntures:

- R\$ 215 milhões
- custo de CDI + 1,92% a.a
- sem incidência de *pentaly fee*

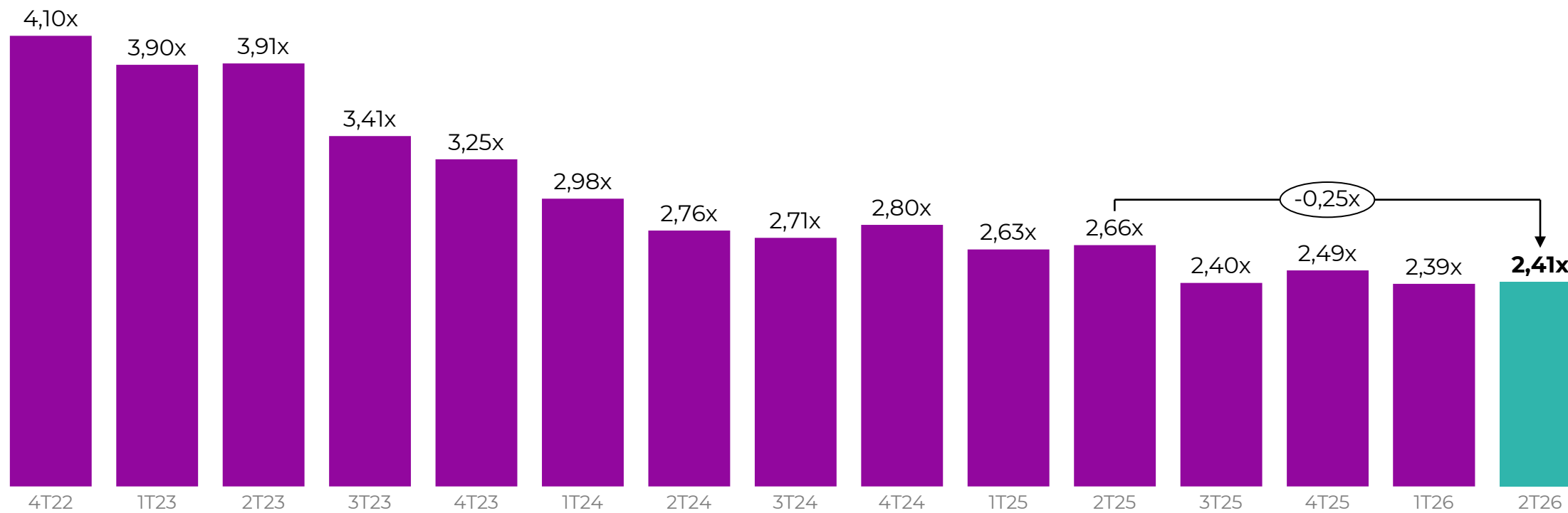
Mantendo nossa sólida liquidez para fazer frente aos nossos compromissos financeiros

Cronogramas de amortizações da dívida bruta ex-IFRS 16
(R\$ milhões)



Seguimos o caminho de desalavancagem orgânica, para que possamos crescer ainda mais, de forma sustentável, e investir na qualidade da oferta

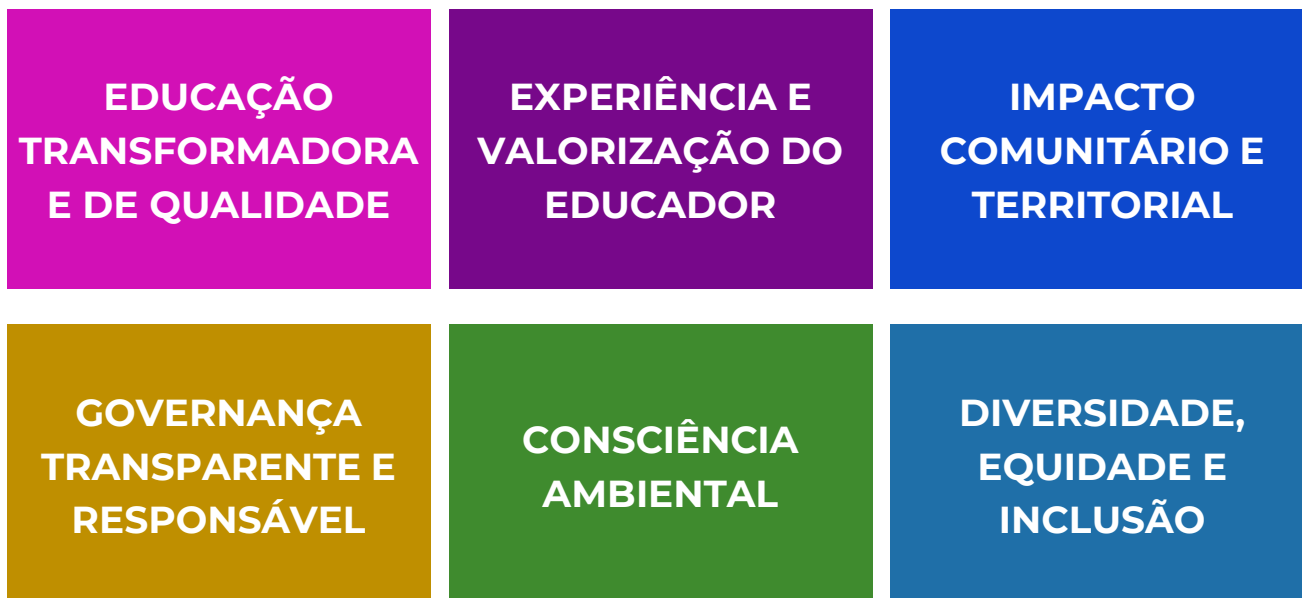
Dívida Líquida aj. / EBITDA aj. ex-IFRS 16 LTM



2025: Relatório de Sustentabilidade

- Relatório elaborado em conformidade com **padrões GRI e SASB**
- Informações integradas da **Ânima Holding, Inspirali e Instituto Ânima**
- **Assegurado por auditoria externa** (Bureau Veritas)

6 COMPROMISSOS ESG ÂNIMA EDUCAÇÃO



2026: Compromissos públicos

Adesão a 3 compromissos da
Rede Brasil do Pacto Global



Pacto Global
Rede Brasil



2026:
consistência
na execução
da estratégia
da 3ª onda da
Ânima

- › **Celebramos o sucesso do nosso processo de atração de 2026-1**
- › **Priorizamos a qualidade da receita, com crescimento de tíquete em todos os segmentos**
- › **Mantemos o foco na eficiência operacional e na desalavancagem**
- › **Enfrentamos desafios operacionais no semestre que impactaram a evasão, mas terminamos o período com reversão do quadro de satisfação discente e redução da evasão nas últimas semanas do semestre**
- › **Seguimos comprometidos com qualidade acadêmica, fortalecendo práticas para melhoria de nossos indicadores de aprendizagem**



Obrigada!

ănima
EDUCAÇÃO

ri@animaeducacao.com.br
<https://ri.animaeducacao.com.br/>



ănima
EDUCAÇÃO